

AKSAM 18. YIL FINANS

future & trends

29 Aralık 2022 Perşembe / AKSAM'ın ücretsiz ekidir

BANKALARDAN EKONOMİYE 7.3 TRİLYON TL'LİK DESTEK

'Türkiye Yüzyılı'nda
bankalar önemli rol
oynayacak

'Dijital TL' için
2023 test yılı olacak

18 yaş altı
BES'li sayısı üçe katlandı

Sürdürülebilir Bir Dünya İçin Tarımsal Üretimde Tasarruflu Sulama Sistemleri Kullanalım!

Modern Basınçlı
Sulama Sistemleri
Kredisi Ziraat'te

0850
220
00 00 Müşteri İletişim
Merkezi
www.ziraatbank.com.tr

 **Ziraat Bankası**
Bir bankadan daha fazlası

 /ziraatbankasi



TürkMedya

AKŞAM

future & trends

YAYIN SAHİBİ

T MEDYA YATIRIM SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

GENEL YAYIN YÖNETMENİ

MUSTAFA KARTOGLU

YAYIN KOORDİNATÖRÜ

AYDIN TÜRKMEN

HABER KOORDİNATÖRÜ

HAKAN OKTAY

GÖRSEL YÖNETMEN

SİNAN ALEMDAR

EKONOMİ MÜDÜRÜ

YAŞAR KIZILBAĞ

EDİTÖR

ÖZGÜL ÖZTÜRK

TASARIM

YUSUF KAHRAMAN

TürkMedya ANKARA TEMSİLCİSİ - MELİK YİĞİTEL

AKŞAM ANKARA TEMSİLCİSİ - EMİN PAZARCI

SORUMLU MÜD. YAY. SAH. TEM. - ÖZKAN DEMİR

TürkMedya REKLAM

REKLAM GRUP BAŞKANI: TÜLAY MUTLU DÖLEN

REKLAM GRUP BAŞKAN YARDIMCISI: MEHMET ÇELİK

REKLAM SATIŞ DİREKTÖRLERİ:

ÖMER BİRİNCİOĞLU - GÜLOYA ALKOR

BÖLGELER REKLAM SATIŞ DİREKTÖRÜ: ŞENER İŞCAN

ANKARA REKLAM MÜDÜRÜ: ÇAĞRI ÇALIŞKAN

REKLAM TEKNİK OPERASYON MÜDÜRÜ: ERDİNÇ GÜNEL

REZARVASYON MÜDÜRÜ: MİHDAT BOZTEPE

REKLAM PAZARLAMA REKLAM REZERVASYON

Tel: (0212) 449 12 00 Faks: (0212) 482 75 81 Tel: (0212) 473 21 89-90 Faks: (0212) 481 96 17

Bu gazete basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazete 'Yaygın Süreli Yayın'dır.

AKŞAM GAZETESİ: Tel: (0212) 449 30 00 Faks: (0212) 481 95 61

İSTİHBARAT: Tel: (0212) 449 32 71 Faks: (0212) 481 96 01 ANKARA: (0312) 467 50 00

"T MEDYA YATIRIM SANAYİ VE TİCARET A.Ş."

Atatürk Mahallesi, Bahariye Caddesi No: 31

Küçükçekmece 34307 - İstanbul TEL: 0212 478 52 00

İMTİYAZ SAHİBİ: T MEDYA YATIRIM

SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Atatürk

Mah. Bahariye Cad. No:31

Küçükçekmece 34679 -

İstanbul TEL : 0212 478 52 00

BASKI: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez

Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza

No:11 A/41 Yenibosna-Bahçelievler/

İSTANBUL Telefon: 0212 454 30 00

DAĞITIM: Türkuvaz Dağıtım Pazarlama A.Ş.

AKŞAM FUTURE&TRENDS Gazetesinde yayımlanan bütün yazı, haber, fotoğraf, harita, illüstrasyon ve sair konularını her türlü telif hakkı T Medya Yat. San. ve Tic. A.Ş.'ye aittir. İzin alınmadan kaynak gösterilerek kitiaba edilemez.



TAKSİTLİ TİCARİ KREDİ MİKTARI ARTTI

■ ■ ■ ■ Mevduat bankalarındaki tüketici kredileri, geçen hafta yüzde 1,12 artarak 987 milyar 916 milyon 76 bin lira oldu. Aynı dönemde taksitli ticari krediler yüzde 1,74 artışla 847 milyar 385 milyon 754 bin liraya, kredi kartları bakiyesi de yüzde 0,28 yükselişle 593 milyar 619 milyon 699 bin liraya çıktı. Mevduat bankalarındaki tüketici kredilerinin 327 milyar 91 milyon 649 bin lirası konut, 32 milyar 903 milyon 642 bin lirası taşıt ve 627 milyar 920 milyon 785 bin lirası diğer kredilerden oluştu. Bankacılık sektörünün TCMB dahil toplam kredi hacmi 9 Aralık ile biten haftada 60 milyar 696 milyon 39 bin lira artarak 7 trilyon 66 milyar 32 milyon 902 bin liraya çıktı. Toplam kredi hacmi, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 48,48 artış kaydetti.

Bankalardan ekonomiye 7.3 trilyon TL'lik destek

Türkiye bankacılık sektörünün kredi hacmi, 9 Aralık tarihi itibarıyla 7 trilyon 343 milyar 622 milyon liraya çıktı. BDDK verilerine göre, tüketici kredileri tutarı 11 milyar 451 milyon lira artışla 1 trilyon 41 milyar 394 milyon liraya yükseldi.

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) tarafından yayımlanan haftalık bültenine göre, sektörün kredi hacmi 9 Aralık itibarıyla 62 milyar 479 milyon lira arttı. Söz konusu dönemde toplam kredi hacmi 7 trilyon 281 milyar 143 milyon liradan 7 trilyon 343 milyar 622 milyon liraya çıktı. Bankacılık sektöründeki toplam mevduat (bankalararası dahil), geçen hafta 53 milyar 946 milyon lira arttı. Söz konusu haftada yüzde 0,6 artan bankacılık sektörü toplam mevduatı, 8 trilyon 632 milyar 880 milyon lira oldu.

1.4 TRİLYONU TÜKETİCİ KREDİSİ

■ ■ ■ Verilere göre, tüketici kredileri tutarı, 9 Aralık itibarıyla 11 milyar 451 milyon lira artışla 1 trilyon 41 milyar 394 milyon liraya yükseldi. Söz konusu kredilerin 357 milyar 388 milyon lirası konut, 42 milyar 826 milyon lirası taşıt ve 641 milyar 180 milyon lirası ihtiyaç kredilerinden oluştu.

Söz konusu dönemde taksitli ticari kredilerin tutarı 14 milyar 782 milyon lira artarak 940 milyar 95 milyon liraya çıktı. Bankaların bireysel kredi kartı alacakları da yüzde 0,4 yükselerek 405 milyar 90 milyon lira oldu. Bireysel kredi kartı alacaklarının 195 milyar 317 milyon lirası taksitli, 209 milyar 772 milyon lirası taksitsiz oldu.

YASAL ÖZ KAYNAKLAR AZALDI

■ ■ ■ BDDK haftalık verilerine göre, bankacılık sektöründe takipteki alacaklar, 9 Aralık itibarıyla bir önceki haftaya göre 222 milyon lira azalarak 161 milyar 446 milyon liraya geriledi. Söz konusu takipteki alacakların 138 milyar 153 milyon lirasına özel karşılık ayrıldı. Aynı dönemde bankacılık sisteminin yasal öz kaynakları 49 milyon lira azalarak 1 trilyon 588 milyar 53 milyon lira oldu. Bankacılık sektörünün toplam mevduatı da 9 Aralık ile biten haftada 43,5 milyar lira artarak 8 trilyon 896,7

milyar liraya yükseldi.

■ ■ ■ Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından haftalık para ve banka istatistikleri de yayımlandı. Buna göre, bankacılık sektöründeki toplam mevduat (bankalar arası dahil) 9 Aralık ile biten haftada 43 milyar 546 milyon 452 bin lira artarak 8 trilyon 896 milyar 686 milyon 460 bin liraya yükseldi. Aynı dönemde bankalardaki TL cinsi mevduat yüzde 2,1 artışla 4 trilyon 348 milyar 183 milyon 650 bin lira, yabancı para (YP) cinsinden mevduat ise yüzde 0,9 azalışla 4 trilyon 186 milyar 122 milyon 868 bin lira oldu. Bankalarda bulunan toplam YP mevduatı, geçen hafta 236 milyar 70 milyon dolar düzeyinde gerçekleşirken, bu tutarın 201 milyar 424 milyon doları yurt içinde yerleşik kişilerin hesaplarında toplandı. Yurt içi yerleşiklerin toplam YP mevduatındaki değişime bakıldığında, parite etkisinden arındırılmış verilerle 9 Aralık itibarıyla 2 milyar 644 milyon dolarlık azalış görüldü.

Gençliğimizin enerjisi, 84 milyonun gücü ve ticari hayata verdiğimiz destekle başaramayacağımız hiçbir şey yok.

Türkiye'ye inanıyoruz, gelecek biziz.
Çünkü biz 84 yıldır...

**ÖNCE HALK,
SONRA
BANKAYIZ.**





'DİJİTAL TL'

İÇİN 2023 TEST YILI OLACAK

Dijital bankacılık lisanslarının verilmesiyle hayatımıza giren dijital bankalar yeni yılda daha sık görünür olacak. Ayrıca 'Dijital TL'nin ödemelerde kullanımına ilişkin testler de 2023'te başlayacak.

2023 yılı finans alanında önemli değişimlerin yaşanacağı yıl olacak. Dijitalleşmenin artmasıyla birlikte sektörde bu alanda da bir dizi değişim yaşanacak. Dijital bankacılık lisanslarının 2022 başından itibaren verilmeye başlanmasıyla hayatımıza giren dijital bankalar yeni yılda daha sık görünür olacak. Ayrıca bir süredir konuşulan 'Dijital Türk Lirası'nın ödemelerde kullanımına ilişkin testler de 2023'te başlayacak. Dijital paranın dijital kimlik ve FAST sistemleri ile entegrasyonu da sağlanacak. Cumhurbaşkanlığı yatırım programında da yer alan ve 2023'te hayata geçmesi beklenen finansal adımlar şunlar olacak:

İLK ADIM ATILACAK

■ ■ ■ Blokzincir tabanlı dijital merkez bankası parası uygulamaya konulacak. Merkez Bankası Dijital Türk Lirası Araştırma Geliştirme Projesi ikinci faz pilot bulguları doğrultusunda, dijital Türk Lirası'nın ödemeler için kullanımı testlerine başlanacak. Dijital Türk Lirası sistemlerinin dijital kimlik ve FAST sistemleri ile araştırma-geliştirme kapsamında entegrasyon çalışmaları tamamlanacak. Toptan dijital para çalışmaları kapsamında bankalar

ile araştırma, geliştirme ve test çalışmaları yapılacak.

■ ■ ■ Uluslararası iyi uygulamalardan yararlanılarak firmalara fırsat eşitliği sağlayan, güvenli bir finansal teknoloji (fintek) ekosisteminin oluşumu desteklenecek. "Düzenleme Deney Alanı ve Endüstri Deney Alanı" oluşturulacak. İstanbul Finans Merkezi'nin faaliyete geçişini takiben "İstanbul Finans ve Teknoloji Üssü" kurulacak. Uluslararası ticaret sisteminde kabul görece alternatif para ve ödeme sistemleri geliştirilmesi amacıyla ülke işbirlikleri tesis edilecek ve çalışmalar sürdürülecek. Bu kapsamda, ikili anlaşmalar yoluyla yerel para cinslerinden ticaret imkanları artırılabilecek.

TL İLE TİCARETE DESTEK

■ ■ ■ Bazı ülkelerle karşılıklı olarak finansal piyasalarda enerji ticareti ödemeleri dahil milli para cinsi işlemlere başlanması, TL varlıklara yatırım yapılması, milli kredi kartlarının kabulü ve finansal işlemlerin milli para cinsinden gerçekleştirilmesi, bankalar arası işbirliği ve iletişimin güçlendirilmesi için hayata geçirilen önlemlerin diğer ticaret ortakları ile de geliştirilmesi için girişimde bulunulacak.

DİJİTAL ARAÇLARIN SIK KULLANIMI İÇİN ÇALIŞMA

■ ■ ■ 2023 Yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı'na göre gelecek yıl da enflasyon, para politikası ve mali piyasalara yönelik önemli adımlar atılacak. Para politikası kararları, enflasyon beklentileri, fiyatlama davranışları ve enflasyonu etkileyen diğer unsurlardaki gelişmeler dikkate alınarak

oluşturulacak. 2023 yılında politika kararlarının iletişimi kapsamındaki uygulamalara devam edilecek. Kamuoyunun daha geniş kesimlerinin kararları anlayıp yorumlayabilmeleri amacıyla dijital araçların daha etkin kullanımı ve hedef kitlelere kararların açıklanması konusunda çalışmalar yapılacaktır.

HEDEF: KÜRESEL FİNANS MERKEZİ HALİNE GELMEK



■ ■ ■ Mali piyasalara yönelik adımlar kapsamında reel sektörün finansman ihtiyacına düşük maliyetle cevap verebilen ve İstanbul'un cazip bir küresel finans merkezi olma hedefini destekleyen, kurumsal yapısı güçlü bir finansal sektörün oluşturulması temel amaç olarak belirlendi. Buna göre, mevcut denetim çerçevesinin etkinliği artırılabilecek.

Geride kalma, ileriye geç.

İlerisi Deniz >



MobilDeniz'i
İndir



denizbank.com | 0 850 222 0 800

ENBD

İlerisi Deniz >

DenizBank

KOBİ, ESNAF VE SANATKÂRIN REKABET GÜCÜNÜ ARTIRIYOR

1 trilyonun üzerindeki kredi hacminin yüzde 51'ini KOBİ'lere ayıran Halkbank, KOBİ kredileri alanında yüzde 19 pazar payına ulaştı. Halkbank Genel Müdürü Arslan, "Desteklerimizle KOBİ, esnaf ve sanatkarların rekabet gücü artıyor" dedi.

HALKBANK, Türkiye'nin yeni ekonomi politikası hedefleri doğrultusunda; üretime, ihracata, yatırıma ve istihdama desteğini 2022'de de sürdürdü. 1,2 trilyon TL'yi aşan aktif büyüklüğe sahip Halkbank'ın 1 trilyon TL'nin üzerindeki toplam kredileri olduğunu açıklayan Halkbank Genel Müdürü Osman Arslan, "KOBİ kredileri alanındaki yüzde 19 pazar payımızla Türkiye'nin lider KOBİ bankasıyız. 2023'te de KOBİ'lere, esnaf ve sanatkara öncelik veren kredi plasman politikamızı sürdürerek ekonomiye değer katmaya devam edeceğiz" dedi.

Resesyon endişesi taşımıyoruz

Türkiye, ekonomi temelleri güçlü olan bir ülke. Dünyadaki konjoktüre göre, resesyon endişesi taşımayan nadir ülkelerden biriyiz. Göstergelerin de işaret ettiği gibi sene sonunda, Orta Vadeli Programda yer alan GSYH'nin % 5'lik büyüme hedefinin bir miktar üzerine çıkılacaktır."

TL'nin üzerinde kullandırım sağladık. Cumhuriyetimizin 100. yılında bu desteğimizi, 100 milyar TL'ye taşıyacağız."

BAKKALLARA DESTEK

Türkiye girişimcilik ekosistemine olan katkılarınız nelerdir?

Dünyanın gelişmiş ülkelerinde ekonomik durgunluk belirtileri görülürken biz ülkemize ve insanımıza olan inancımızla kadın girişimcilerden bakkal esnafımıza kadar halkımızın yanında olduk, ekonomimizin güçlü çarklarının dönmesi için var gücümüzle çalıştık. Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri, Türkiye Esnaf ve Sanatkarları Konfederasyonu (TESK) ve TESKOMB ile birlikte Koopbakkal Projesi Protokolünü imzaladık. Proje kapsamında bakkallarımıza; raf alımı, tadilat ve yazar kasa alımları için 200.000-TL nakit kredi, tarım kredi kooperatifinden alacakları ürünler için 300.000-TL'ye kadar limitli Paraf Bakkal Kart ürünlerini sunuyoruz. Bu proje, bakkallarımızın işlerini geliştirmelerine ve sektörde rekabet avantajı elde etmelerine önemli bir katkı sağlarken, halkımızın da kaliteli ürünlere uygun fiyatlarla erişmesini kolaylaştırıyor.

YÜZDE 51'İ KOBİ'LERE

Bankanızın reel sektöre olan desteklerinden bahsedebilir misiniz?

KOBİ'lerin ulusal ve uluslararası alanda rekabet gücünü artırmak için yürüttüğümüz stratejiler doğrultusunda; 2022 yılının üçüncü çeyreğinde KOBİ kredilerimizin bireysel krediler hariç nakdi krediler içindeki payı yüzde 51 olarak gerçekleşti. 20 yıl önce, kredili esnaf sayımız 64 bindi. 20 yılda 3,6 milyon esnafımıza 275 milyar TL kredi kullandırmış bulunmaktayız. Sayın Cumhurbaşkanımızın 11 Ekim'de açıkladığı Yeni Esnaf Destek Paketi kapsamında ise; bugüne kadar 100 binden fazla esnafımıza 32 milyar



**HALKBANK
GENEL MÜDÜRÜ
OSMAN ARSLAN**

Metaverse'te şube açtı

Halkbank'ta bugün bankacılık işlemlerinin yüzde 97'si şube dışı kanallardan gerçekleştirilmekte olup, bu kanallardaki günlük işlem adedi 6 milyona ulaşmıştır. Bankamızın yalnızca 2022 yılında kazandığı aktif dijital müşteri sayısı 1 milyondur. Şu anda 5,3 milyon aktif müşteriye dijital bankacılık deneyimi sunmaktayız. Dijital

kanallarda gerek aktif müşteri sayısında, gerekse ürün satışı konusundaki hızlı büyümemiz 2023'te artarak devam edecektir. Bankacılığın geleceği açısından önemli bir aşama olarak görülen "Açık Bankacılık" sistemine geçiş yapan Türkiye'deki ilk bankalardan olduk. Ayrıca Türkiye'de ilk Metaverse banka şubesini açtık.

Girişimci kadınlar kendi işini kuruyor

Kadın ve genç girişimciler için ne tür projeleriniz var?

Kadın ve genç girişimcilğe desteklerimiz artarak devam ediyor. 8 Mart Dünya Kadınlar Günü'nde açıkladığımız Kadın Girişimci Kredi Destek Paketi'yle bugüne kadar Türkiye genelinde 154 binden fazla kadın girişimciye ulaştık. Toplam 21,6 milyar TL'yi aşan destekle, girişimci ka-

dınların kendi işlerini kurmalarını, var olan işlerini büyütmelerini ve yaşadıkları bölgelerde istihdama katkı sunmalarını sağladık. Gelişen Türkiye'nin dinamosu gençlerimize, yenilikçi ürünlerimiz ve uygun kredi imkânlarıyla destek olduk. 35 yaşını aşmamış girişimcilere yönelik genç girişimci kredisini, azami 350 bin TL limitli ve 60 aya varan vade

fırsatıyla sunuyoruz. "Genç", "Cesur", "Usta", "Tekno", "Halk" ve "Esnaf Girişimci" kredilerimiz ile girişimcilik ekosistemindeki tüm girişimcilerin finansman ihtiyacını karşılamayı hedefliyoruz. Geniş bir yelpazede alternatiflere sahip bu ürünlerimizle yaklaşık 77 bin girişimcimize 14,6 milyar TL'lik destek sağlamaktan dolayı mutlu ve gururluyuz.

#hayatadevam

HAYATA DEVAM

Yarın, bugün kadar ve hatta daha güzel, daha iyi olsun diye... Dünyamızı azaltarak değil çoğaltarak iyileştirelim diye... Pozitif etki projelerimizle mücadelemize devam ediyoruz. Eğitimle, emekle, umut ve inançla... Daha iyi bir gelecek için hayata devam.



TEB

'Türkiye Yüzyılı'nda bankalar ÖNEMLİ ROL OYNAYACAK

Türkiye'nin ikinci yüzyılına dair yeni hedeflerin yer aldığı "Türkiye Yüzyılı" vizyonunda bankaların önemli rol oynayacağını belirten VakıfBank Genel Müdürü Abdi Serdar Üstünsalih "Finans sektörü reel sektörle tasarruf sahipleri arasında köprü olacak" dedi.

EKONOMİK İşbirliği ve Kalkınma Örgütü (OECD)'nin Kasım ayında yayınladığı 3. Çeyrek Küresel Görünüm Raporu'na göre Türkiye ekonomisinin bu yılsonunda 5,3, gelecek yıl ise yüzde 3 büyüme kaydetmesi bekleniyor. Ayrıca raporda Türkiye ekonomisine ilişkin olarak "Maliye politikası, enerji tüketicilerine yönelik destek tedbirleri ve devletin iddialı sosyal konut projeleri ile projeksiyon dönemi boyunca destekleyici olmaya devam edecektir" ifadesine yer verildi. Öte yandan Eylül ayında açıklanan Orta Vadeli Program ile büyüme potansiyelini ve istihdamı artıran, yüksek katma değerli üretimi öncelikli kılan ve ihracat temelli sürdürülebilir büyüme stratejisinin kararlı bir biçimde uygulanacağı vurgulandı.

KÖPRÜ VAZİFESİ GÖRECEK

Ayrıca Türkiye'nin ikinci yüzyılına dair yeni program ve hedeflerin yer aldığı "Türkiye Yüzyılı" vizyonunda yatırım, üretim, istihdam ve ihracat temelli milli ekonomik oluşumla kalkınma atılımlarının sürdürüleceğinin altı güçlü şekilde çizildi. Sanayiden tarıma her alanda ülkemizin rekabet gücünün

artırılacağına, Türkiye Yüzyılı'nın üretim yüzyılı olduğuna vurgu yapıldı. Bu dönemde bankacılık sektörüne büyük görevler düştüğünü vurgulayan VakıfBank Genel Müdürü Abdi Serdar Üstünsalih "Özellikle yatırım, istihdam, üretim ve ihracat odaklı Türkiye ekonomisi modelinde, finans sektörü de reel sektörle tasarruf sahipleri arasında köprü vazifesi görmeye devam edecek. Dolayısıyla verilen teşvikler ve atılan adımlarla makroekonomik istikrarın sağlanması amaçlanırken bankacılık sektörü, bu noktada güçlü sermayesi ve teknolojik altyapısı ile kilit bir rol üstlenmeyi sürdürecektir" dedi.

SEKTÖR DÖNÜŞÜMÜN EŞİĞİNDE

Son yıllarda bankacılık sektörünün geleceğine dair yapılan araştırmaların, sektörün büyük bir dönüşümün eşiğinde olduğunu ortaya koyduğunu vurgulayan Serdar Üstünsalih şunları kaydetti: "Bu sürece uyum sağlamanın yolu da dijitalleşme ve müşteri odaklı çözümlerden geçiyor. Bahsettiğimiz bu dönüşümün geleceğinin bankacılığının kurallarının yeniden yazılması anlamına geliyor. Biz de bugün bankaların finansal sis-

temin omurgası olmaya devam ederken açık bankacılık platformları, yapay zekâ uygulamaları, blokzincir, makine öğrenmesi, robot uygulamalar gibi yoğun kullanılan teknolojiler sayesinde birer teknoloji şirketine evrileceklerinden eminiz."

DİJİTALLEŞMEYİ ODAĞINA ALDI

Teknolojinin tetiklediği dönüşümle fintech'lerin finansal hizmetler sektöründe yeni bir gerçekliği ortaya koyduğunu dile getiren Üstünsalih, "Finansal ürün ve hizmetlerin parayla temas bile etmeden erişilebilecek bir yapıya büründüğü bir çağda, VakıfBank olarak uzun süredir dijitalleşmeyi odağımıza yerleştirerek müşterilerimiz için yenilikçi ürün ve hizmetler tasarlıyoruz. Özellikle kamu bankası olma sorumluluğumuzla 2023 yılında da bu alanda öncü rol üstlenmeye devam edeceğiz. VakıfBank olarak bu süreçte toplumun her kesiminin ihtiyaçlarına yanıt veren ürün ve hizmetlerimiz vasıtasıyla sermaye piyasası araçlarını çeşitlendirmeyi, uluslararası sürdürülebilirlik standartlarına uyum göstermeyi ve sürdürülebilir kaynaklar temin etmeyi önemsiyoruz" diye konuştu.

VAKIFBANK
GENEL
MÜDÜRÜ
ABDI
SERDAR
ÜSTÜNSALIH



Aktif büyüklüğü 1.4 trilyona çıktı

Aktif büyüklükte Türkiye'nin en büyük iki bankasından biri olarak 2022 yılının üçüncü çeyreğinde aktif büyüklüklerini geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 80 oranında artırarak 1,4 trilyon TL'ye yükselttiklerini ifade eden Üstünsalih, "Nakdi ve gayri nakdi krediler aracılığıyla milli ekonomiye 1 trilyon 42 milyar TL destek verdik. Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında da her zaman olduğu gibi köklü bankacılık geleneğimiz ve güçlü sermaye yapımız sayesinde imalata, ihracata ve istihdama kesintisiz bir şekilde destek vermeyi sürdüreceğiz" diye konuştu.

KÜRESEL TEHDİTLERİ FIRSATA ÇEVİRDİK

Dünya ekonomisi Covid 19 salgını sonrasında patlak veren Rusya-Ukrayna savaşının devam eden etkileri neticesinde 2022 boyunca küresel bir durgunluk döneminden geçti. Sıkılaştıran finansal koşullar, küresel sermaye piyasalarındaki oynaklıklar, enerji ve diğer emtia fiyatlarındaki dalgalanmalar, global açıdan ekonomiler üzerinde yıl boyunca baskı oluşturdu. Türkiye

ise özellikle uluslararası düzeyde yürüttüğü diplomatik uzlaşma çabaları, bölgesel ticaret iş birlikleri, istikrar kazanan makroekonomik politikaları ve dinamik üretim yapısıyla söz konusu olumsuzlukları asgari düzeyde tutmaya çalıştı. Ülkemiz 2022 yılında küresel tehditleri fırsata çevirme hedefiyle devreye aldığı Türkiye Ekonomi Modeli sayesinde ekonomik büyümesini sürdürerek pozitif ayrışan ülkelerden oldu.

İhtiyaca uygun çözümler

2022 yılında TL cinsinden tasarrufların özendirilmesi ve TL yatırımcılarının korunmasına yönelik Kur Korunmalı Mevduat, YUVAM Hesabı gibi ürün ve hizmetleri hayata geçirdiklerini hatırlatan Üstünsalih: "Önümüzdeki dönemde de birikimlerinin değerini korumak isteyen tüm müşterilerimiz için tasarruf alternatifleri sunacağız. Ayrıca ödemeler alanında hayata geçirdiğimiz Vinov, Vinov İş Yeri gibi yeni hizmetlerimizle de müşterilerimizin ihtiyaçlarına uygun çözümlerle destek olmayı sürdüreceğiz" dedi.



HAYATTA SINIRSIZ İHTİMAL VARSA, YAPI KREDİ'DE SINIRSIZ MOBİL VAR!

Hemen Yapı Kredi Mobil'i indirin, şubeye gitmeden anında müşterimiz olun. Yapı Kredi'nin sınırsız teknoloji ve hizmetlerinden yararlanın.

ANINDA
DİJİTAL
KART

MOBİL
ÖDEME

AKILLI
BORSACIM



HEMEN
İNDİRİN!

 **YapıKredi**

Hizmette sınır yoktur.

Gümüş yaşımız bitti altın yaşımıza girdik

Müşteri sayısı, aktifleriyle başarılı bir yılı geride bırakan DenizBank, 2023'e iddialı giriyor. DenizBank Genel Müdürü Hakan Ateş, "25'inci yılımızı idrak ederek, gümüş yaşımızı geride bırakıp altın çağıma adım atmanın gururu içerisindeyiz" dedi.

TÜRKİYE'NİN 81 ilinde faaliyet gösterenlere ilave yurtdışındaki 20 iştirak şubeyle 699 adet şube ağına sahip DenizBank, son bir yılda müşteri tabanını yüzde 8 artırdı. İlk üç çeyrekte aktifleri konsolide bazda 598,1 milyar TL, konsolide olmayan bazda ise 503 milyar TL olarak gerçekleşen banka, 2022'nin ilk dokuz ayında topladığı kaynakları ekonomiye aktarmaya devam etti. DenizBank bu dönemde, konsolide nakdi kredi hacmini 327,2 milyar TL, konsolide olmayan nakdi kredi hacmini 259,4 milyar TL, konsolide bazda nakdi ve gayrinakdi kredi hacmi toplamını ise 414 milyar TL'ye çıkardı. Bankanın 2022 yılı performansını değerlendiren DenizBank Genel Müdürü

Hakan Ateş, "25'inci yılımızı idrak ederek, gümüş yaşımızı geride bırakıp altın çağıma adım atmanın gururu içerisindeyiz. Bu dönemde, ortak akılla ilerleyen, cesur, çevik ve iz bırakan iş yapış modelimizi 'İlerisi Deniz' söylemiyle güçlendirerek iletişim stratejimizi tazeledik" dedi.

Bankacılık sektörü için uzaktan müşteri edinimi önemli bir yenilik oldu. DenizBank olarak siz 1 yılı aşkın sürede bu konuda nasıl yol aldınız?

Mayıs 2021'de hayata geçen Uzaktan Müşteri Olma süreciyle kullanıcılar şubeye gitmeden, ıslak imzaya gerek kalmadan banka müşterisi olma kolaylığını hızla benimsediler. Biz de bu süreçte aylık 150 bin müşteri kazanımına ulaştık, her 3 yeni müşterimizden birini dijitalden kazandık. DenizBank'ta teknoloji-mizi, Türkiye'de ve dünyada marka olmuş bir değer olan InterTech ile birlikte üretiyoruz. Tamamen yerli mühendislerle yurtdışına teknoloji üreten Intertech'in şu an

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nden PTT'ye 50 büyük kurumsal müşterisi var. Diğer taraftan Açık Bankacılık kavramının yasal olarak hayatımıza girmesiyle bankaların sahip olduğu yetenekler API adı verilen teknoloji vasıtasıyla dışarı sunulabilir hale geldi. DenizBank olarak 3 senedir açık bankacılıkta uzak ara en geniş ve en fonksiyonel API setine sahip kurumuz. Önce dijital stratejisini benimsiyor ve veri bilimi, makine öğrenmesi gibi teknolojileri de kullanarak hizmetlerimizi sürekli ileri taşıyoruz.

Bankanız üzerinden yapılan işlemlerin ne kadarı mobil ve ya online kanallar üzerinden gerçekleşiyor? Bu alanda 2023

hedefleriniz nelerdir?

2022 yılı itibarıyla DenizBank çatısı altında yapılan her 10 finansal işlemde 8'i dijital kanallarımdan gerçekleşiyor. Yatırım hesaplarının neredeyse tamamı dijitalden açılıyor. Kullanılan her 10 bireysel krediden 7'si dijital kanallarımızdan kullanılıyor.

2023 dijital veya mobil bankacılık performansınız açısından nasıl bir yıl olacak; hangi konulara odaklanacaksınız?

DenizBank çatısı altında dijitalleşmeyi strateji değil, kurum kültürü olarak ele alıyoruz. Ve müşterimizi her zaman önceliğimiz olarak görüyoruz. Bunlar bizim değişmez değerlerimiz.

%3 BÜYÜME BEKLİYORUZ

Türkiye ve dünya ekonomisi için 2023 yılı büyüme tahmininiz nedir?

2023, faiz oranlarının yüksek seviyelerini koruduğu, üretim ve istihdam sıkıntılarının yaşanacağı bir yıl olacak. Benim beklentim küresel enflasyonist sürece ilişkin belirsizliğin 2023 yılının ilk yarısında ortadan kalkmasıyla birlikte beklentilerin olumluya dönüşecek. Buna paralel gelişmekte olan ülkelerin de desteğiyle yüzde 3'e yakın bir küresel büyüme mümkün.



**DENİZBANK
GENEL MÜDÜRÜ
HAKAN ATEŞ**

TÜRKİYE İÇİN DAHA GÜÇLÜ BİR YIL GELİYOR

Türkiye ekonomisi için öngörünüz nelerdir?

Türkiye'de büyümenin ve istihdamın önceliklendirildiği, ekonomik aktivitenin canlı tutulmaya çalışıldığı bir politika seti uygulanıyor. Geçen yıl % 11'i aşan büyüme rakamının 2022 yılında yine güçlü seyrini sürdürerek % 5'in üzerinde kalmasını bekliyoruz. Önümüzdeki dönemde döviz kurunda sağlanan dengelenme ve baz etkisinin de devreye girmesiyle enflasyonun gerilemeye devam edecek. Enerji fiyatlarındaki gerileme ve emtia fiyatlarındaki düzelmeye maliyetler daha aşağı inecek. Turizm sektöründe 45 milyar dolar civarında gelirin oluşacağı iyi bir sezonu geride bırakıyoruz. Önümüzdeki yılın daha da güçlü olacağını öngörüyoruz.

KREDİLERDE ARTIŞ OLABİLİR

Bankacılık sektörü 2023'ü nasıl geçirecek?

Türk bankacılık sektörü güçlü yapısını koruyor. Bankaların sermaye yeterlilik oranı % 19'un üzerinde. Aktif kalitesinde de bozulma görünmüyor. Sorunlu kredi oranı % 2 seviyesinde. Mevduatlar % 56 payla bankaların en önemli fonlama kaynağı olmaya devam ediyor. Diğer tarafta kredi artışı YP kredilerdeki geri çekilmenin de etkisiyle % 50'lerde ve yıllık enflasyonun gerisinde kalıyor. Yani bu yıl için reel bir kredi büyümesinden bahsedemiyoruz. Buna mukabil 2022 yılında özellikle politika faizinde yaşanan geri çekilme ve enflasyona endeksli tahviller banka karlarını destekledi. Önümüzdeki yıl enflasyonun baz etkisiyle yılın ilk yarısında yüzde 40'lara doğru hızlı gerileyeceğini öngörüyoruz, kredilerin de enflasyona paralel bir artış trendinde olmasını bekliyoruz.

KODU TARAYINI



PARA GÖNDERİRKEN BİLE

**PARA ÖDEMekten
SİKILMADINIZ MI?**

Kodu okutup görüntülü görüşmeyle hemen Vakıf Katımlı olun, Havale, EFT ve FAST işlemlerinize* para ödemekten kurtulun!

* Dijital kanallarımızdan yapılacak işlemlerde geçerlidir.



VAKIF KATILIM
Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1 202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr

ÜCRETSİZ CHECK-UP HAKKI

■ ■ ■ ■ Katılım Emeklilik'in 2-5 yaş arası katılımcıların faydalandığı Okul Öncesi özel avantaj paketindeyse; diş hekimlerinde ücretsiz diş check-up; göz doktorlarında ücretsiz göz check-up; çocuklar için oyun terapisi, anlaşmalı klinik ve hastanelerde ücretsiz tanışma seansı, sonraki seanslar için indirimli erken ergenlik danışma hizmeti; anlaşmalı firmalardan mobilya ve kıyafet alışverişlerinde indirim sağlanıyor. Okul Çağı özel avantaj paketinde ise 5-18 yaş arası katılımcılar için; diş ve göz hekimlerinde ücretsiz check-up, lise ve üniversitelere giriş tercihlerinde online rehberlik, anlaşmalı spor salonlarında indirim imkanı bulunuyor.



18 YAŞ ALTI

'BES'Lİ SAYISI 3'E KATLANDI

2021 yılında hayata geçen düzenlemenin ardından BES'e 18 yaş altındakilerin ilgisi artıyor. 2021 yılı sonunda 180 bin olan 18 yaş altı BES'li sayısı 3 kattan fazla artarak 576 bini geçti.

18 yaş altına yönelik BES ailelerin çocuklarının geleceğini güvence altına almaları için güvenli bir tasarruf aracı olarak öne çıkıyor. 2021 yılında hayata geçen düzenlemenin ardından 2021 yılı sonunda 180 bine ulaşan 18 yaş altı katılımcı sayısı, bu yıl Kasım sonu itibarıyla 3 kattan fazla artış göstererek 576 bini geçti. Bu sene en yoğun katılımın 0-1 yaş arasında görüldüğünü vurgulayan Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sincek, "Sene başından bu yana katılımcı sayısı 3 kattan fazla artış göstererek 576 bine ulaştı. Erken BES, büyüyen sektörün dinamosu olmuş durumda. En dikkat çekici artışı 0-1 yaş grubunda görüyoruz. 0 yaş grubunda 45 bin, 1 yaş grubunda 39 bine ulaşan katılımcı sayıları, vatandaşlarımızın yeni doğan bebekleri dahil tüm ailenin geleceğini güvence altına almak istediğini gösteriyor" dedi.

23 MİLYON ÇOCUK VAR

■ ■ ■ ■ Türkiye'de çocuk nüfusunun yaklaşık 23 milyon olduğunu ifade eden Ayhan Sincek, şunları kaydetti: "Bu segmentte daha yolun başındayız. Erken başlanan tasarruf sayesinde

de çocuklarımız ilerleyen yaşlarında eğitim, evlilik, iş kurma, ev alma gibi konularda ciddi bir birikimle hayata atılma imkanına sahip oluyor. Ailelerin yüzde 30 devlet katkısı ve altın, gümüş, döviz gibi enstrümanlara yatırım yapan fon alternatifleriyle daha da cazip hale gelen BES'e olan ilgileri her geçen gün daha da artıyor."

SEKTÖRDE İLK 5'TE YER ALIYOR

■ ■ ■ ■ Katılım Emeklilik olarak 18 yaş altı BES'te en çok tercih edilen kurumlardan biri olduklarını vurgulayan Ayhan Sincek, "Ailelerimizin ihtiyaç ve beklentileri doğrultusunda oluşturduğumuz avantajlı Erken BES planlarımıza olan ilgiden çok memnunuz. Sektör genelinde ilk 5 içinde, katılım tarafında ise lider konumda olmaktan gururluyuz. 0-1 yaş grubunda 7 bin 500, tüm 18 yaş altında ise 57 bin katılımcıyı aştık. Erken BES'e toplumumuzda tasarruf ve birikim anlayışını geliştirdiği için ayrı bir önem ve değer atfediyoruz" dedi.

Sağlık, eğitim, rehberlik hizmetlerinde ek avantajlar

■ ■ ■ ■ Katılım Emeklilik olarak 18 yaş altına özel olarak hazırlanan Erken BES planlarında aileler ve çocukları için birçok ek avantajlar da sunduklarını söyleyen Ayhan Sincek, şunları söyledi: "Çocukların yaş gruplarına özel olarak hazırladığımız Erken BES planlarımızda, tasarrufları büyüterek geleceği teminat altına almanın yanı sıra çocuklarımız

büyürken sağlık, spor, bakım, okul ihtiyacı gibi alanlarda da indirimler ve ücretsiz göz ve diş muayenesi, online rehberlik, danışma hizmeti gibi asistans hizmetlerinden faydalanılabilir. Katkı payı ödemeleri aylık, 3 aylık ya da yıllık periyodlarla yapılabilir. Bu planda düzenli birikim yapan katılımcılardan giriş aidatı ve yönetim gider kesintisi alınmıyor."

YENİ DOĞANLARA ÖZEL PAKET

■ ■ ■ ■ Yeni doğanlara özel avantaj paketinde sunulan hizmetlerden 0-2 yaş arası katılımcılar yararlanabiliyor. Annelere özel ücretsiz psikolojik danışmanlık; oyuncak, mobilya, kıyafet, bebek koltuğu alışverişleri ile doğum fotoğrafçısı ve kreş hizmetlerinde anlaşmalı firmalardan indirim gibi pek çok avantaj sunuyoruz."



**KATILIM EMEKLİLİK
GENEL MÜDÜRÜ
AYHAN SINCEK**

 **TÜRKİYE SİGORTA**
Gücü, adında.

Türkiye Sigorta **tüm gücüyle** **yanınızda!**

Türkiye'nin değerleri,
umutları güvencemiz altında.



0850 202 20 20 | turkiyesigorta.com.tr



Saklama hizmeti verecek

■ ■ ■ ■ Bunun yanı sıra, sermaye piyasalarında katılım finans prensiplerine uygun kolektif yatırım kuruluşlarına saklama hizmeti vermeye yönelik çalışmalara devam edecekleri bilgisini veren İlker Sırtkaya, "Finansal teknolojilerin etkin kullanımının sağlanması hedefine yönelik fintek çalışmalarına desteğimizi artıracacağız. Girişimcilerin desteklenmesi amacıyla başlattığımız Emlak Katılım Pusula Girişim Destekleme Programımızı güçlendireceğiz. Bu çalışmayla büyüme ve global pazarlara açılma potansiyeli olan girişimlere erken aşama yatırım konusunda destek olacağız" dedi.

ÜLKE EKONOMİSİNE 46 MİLYAR TL KATKI

Türkiye'de 80 şubeyle faaliyet gösteren Türkiye Emlak Katılım Bankası, üçüncü çeyrekte 93.1 milyar TL büyüklüğe ulaşarak ülke ekonomisine 46 milyar TL katkı sağladı. Banka bu yıl şube sayısını 120'ye çıkaracak.

YILIN ilk dokuz ay ayında 77.5 milyar TL fon toplayan Emlak Katılım Bankası piyasalara 39.2 milyar TL fon desteği sağladı. Aktif büyüklüğünü üçüncü çeyrekte 93.1 milyar TL'ye çıkaran banka, ülke ekonomisine 46 milyar TL katkı sağladı. Bu dönemde karlılıklarını 1 milyar 462 milyon TL'ye taşıdıklarını anlatan Emlak Katılım Bankası Genel Müdürü İlker Sırtkaya, "Şube sayımızı da 80'e çıkartarak hizmet ağıımızı genişletmeye devam ettik. Yılsonuna kadar açılacak veya kiralaması yapılan şube yerleriyle birlikte 90 şubeye ulaşacağız. 2021 sonunda 1017 olan çalışan sayımız ise 2022 yılı dokuz aylık süreçte 1231'e ulaşmıştır" dedi.

1000 MÜŞTERİYE ULAŞTI

2022 yılında bankanız açısından nasıl bir tablo oluştu, performansınızı değerlendirebilir misiniz?

■ ■ ■ ■ Sunduğumuz yenilikçi ürünlerle müşteri kitlemizi ve ürün gamımızı genişletmeye 2022 yılında da hız kesmeden devam ettik. Yakın zamanda hizmete aldığımız ve fon sahibinin birikimini yatıracığı alanı seçebilme imkânı tanınan ve Türkiye'de ilk olan

"Proje Tercihli Özel Fon Havuzu" uygulamamızda yaklaşık 1000 müşteri sayısına ulaştık. Ayrıca, T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın önderliğinde kamu bankalarının paydaş olduğu KAD-SİS (Kuyumcu Altın Değerleme Sistemi) projesi ile hurda altın toplama hızının artırılması, daha geniş kitlelere ulaşılması ve yastık altı altınların ekonomiye kazandırılması amaçlanmış ve kurumumuzda bu uygulamanın bir paydaşı olarak yerini almıştır.

İKİNCİ YEŞİL SUKUK İHRACATI

Bankanızın sürdürülebilirliğe olan desteklerinden bahsedebilir misiniz?

■ ■ ■ ■ Katılım Finans sektörünün ruhuna uygun ürünlerimiz ile müşterilerimizin yanında olma çabası içerisindeyiz. Sürdürülebilirlik kavramına bağlı olarak çıkarmış olduğumuz Türkiye'nin ilk reel sektör yeşil sukuk projesi kapsamında bu yıl ikinci yeşil sukuk ihracatımızı da gerçekleştirdik. Yine yeşil sukuk kapsamında, paydaşımız olan bir firmamızın yönetim sözleşmesine dayalı yeşil kira sertifikası

işlemine aracılık ettik. İhraçtan sağlanan fon; geri dönüşüme gidecek atıkların satın alma, temin etme/toplama, bu atık ürünlerden oluşan varlık portföyünü ayrıştırma ve geri dönüşüme kazandırma faaliyetlerinde kullanıldı. Geri dönüşüme tabii tutulan varlıkların piyasa satışından elde edilen gelirleri ise sukuk yatırımcılarına bankamız aracılığı ile dağıtılmaktadır.

40 YENİ ŞUBE YOLDA

2023'te bankanızın büyüme planları ve öncelikleri neler olacak?
■ ■ ■ ■ Emlak Katılım olarak şubeleşmek, hizmet ağıımızı genişletmek öncelikli hedeflerimiz arasında yer alsa da her şeyin dijitalleştiği bu devirde sunduğumuz hizmetleri daha çok dijital kanallar üzerinden ulaşılabilir hale getirmeye çalışıyoruz. Emlak Katılım olarak bugüne kadar olduğu gibi 2023 yılında da büyümeye, ülkemiz için kaynak üretmeye ve istihdama katkı sunmaya devam edeceğiz. Ülkemiz genelinde hizmet kanallarımızı yaygınlaştırma ve geliştirme hedefimiz kapsamında dijital kanallarımızı üzerinde sunduğumuz hizmetlerimizi artırmaya devam edeceğiz. 2023 yılı sonunda şube sayımızı 120'ye çalışan sayımızı 1500'e çıkarmayı hedefliyoruz.

İŞLEMLERİN % 76'SI DİJİTAL KANALDAN GERÇEKLEŞTİ

Bankanızın 2022 içerisinde teknolojiye yaptığı yatırım miktarı nedir? 2023 dijital ve ya mobil bankacılık performansınız açısından nasıl bir yıl olacak?

■ ■ ■ ■ Bankamız tarafından 2022'de yapılan işlemlerin kanallarına baktığımızda yaklaşık yüzde 76 oranında bir işlemin dijital kanallardan yapıldığını görüyoruz. 2023 yılında şube açmaya ve büyümeye devam edeceğiz. Bu durum, beraberinde dijital altyapımızı ve bu kanallardan sunduğumuz ürün çeşitliliğini geliştirmemiz gerekliliğini beraberinde getiriyor çünkü artan müşteri sayımızla birlikte bu kanallardan sunulan hizmetleri ve onların kalitesini üst seviyede tutmak zorundayız.



EMLAK KATILIM BANKASI GENEL MÜDÜRÜ İLKER SIRTKAYA

Yatırımlarını TEFAS İLE Şekillendirir!

Takasbank tarafından hizmete sunulan TEFAS ile fonlarınızı karşılaştırabilir ve detaylı analiz yaparak yatırımlarınızı dilediğiniz gibi şekillendirebilirsiniz.



SEKTÖRDEKİ PAYI % 15'E ÇIKACAK

Katılım finans sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

■■■■ Bilindiği üzere Türkiye'yi katılım finansın lider ülkesi olarak konumlandırmak için "Katılım Finans Strateji Belgesi" (KFSB) geçtiğimiz dönemde yayımlandı. Önümüzdeki günlerde katılım finans sektörünün bu belgenin ışığında çok önemli faaliyetler gerçekleştireceğine inanıyorum. Özellikle kamu katılım finans kurumları piyasaya dahil olduktan sonra büyüme hızı arttı. Şu anda toplam bankacılık sektöründen yüzde 8'i aşan oranda pay alan katılım finans sektörü önümüzdeki 5 yılda bunu yüzde 15'e çıkarmayı hedefliyor.

Dijital kanala yatırıma devam

2023 dijital veya mobil bankacılık performansınız açısından nasıl bir yıl olacak?

■■■■ 2022 yılının üçüncü çeyreği itibarıyla müşterilerimizin yüzde 71'i dijital bankacılık kullanıcısı olarak portföyümüzde yer alırken döviz işlemlerinin yüzde 87'si, kıymetli maden işlemlerinin yüzde 96'sı, para transferlerinin yüzde 94'ü dijital kanallar üzerinden gerçekleştirildi. 2023 yılında regülasyonların el verdiği ölçüde dijital olgunluğumuzu maksimum seviyeye çıkaracağız. Amacımız dijitalleşmeyle sosyal bankacılık gibi bir iş modeli oluşturmak.

Teknolojiye 240 milyon TL

Dijitalleşmeye bugüne kadar ne kadar yatırım yaptınız?

■■■■ Dijital kanallarımız vasıtasıyla müşterilerimize sunduğumuz havale, EFT, FAST hizmetlerinde herhangi bir hesap işletim ücreti talep etmiyor, masrafsız bankacılık anlayışıyla faaliyetlerimizi yürütüyoruz. Sektörde bir ilk olma özelliği taşıyan GFT, birinci yılında bin 150 müşteri tarafından kullanıldı ve 1 milyar TL'nin üzerinde işlem hacmine ulaştık. Teknolojiyi sistemlerimize entegre ederek, hem kendi işimizi daha verimli ve sürdürülebilir kılıyoruz hem de müşterilerimizin işini kolaylaştırıyoruz. Bu amaçla kuruluşumuzdan bugüne kadar teknolojiye yaklaşık 240 milyon TL yatırım gerçekleştirdik.



VAKIF KATILIM GENEL MÜDÜRÜ OSMAN ÇELİK

REEL SEKTÖRE DESTEĞİ 2023 YILINDA SÜRECEK

Vakıf Katılım Genel Müdürü Çelik, 2022 yılında yüzde 70 büyüme yakaladıklarını belirterek "2022'de yapılan anlaşmalarla reel sektöre 4 milyar TL katkı sağladık. 2023'te de reel sektöre desteğimiz sürecektir. Dijitalleşme çalışmalarına da devam edeceğiz" dedi.

HER yıl büyüyen sermaye yapısıyla sektördeki gerçek ve tüzel müşterilerine kasım ayı itibarıyla 100 milyar lirası nakdi olmak üzere toplamda 140 milyar liranın üzerinde destek sağlayan Vakıf Katılım, reel sektöre verdiği desteği 2023 yılında da sürdürecektir. KOBİ'lere sundukları nakdi finansman desteklerinin müşterilerin yüzde 24'ünü, riskin yüzde 35'ini oluşturduğunu dile getiren Vakıf Katılım Genel Müdürü Osman Çelik, "Katma değerli ve istikrarlı ekonomik büyümenin temelini oluşturan ve 4İ olarak adlandırdığımız imalat, istihdam, ihracat ve inovasyon alanlarında özellikle KOBİ'ler nezdinde reel sektörde ilk akla gelen kurum olma hedefi doğrultusunda çalışmalarımızı sürdürüyoruz" dedi.

YÜZDE 70 BÜYÜDÜ

2022 yılında bankanız açısından nasıl bir tablo oluştu, performansınızı değerlendirebilir misiniz?

■■■■ 2022, hedeflerimizin gerçekleştiği bir yıl oldu. Şubeleşme, dijitalleşme ve finansal destek anlamında iyi bir yıl geçirdik. Hem

konvansiyonel hem de katılım finans sektörünün üzerinde gerçekleşen, yüzde 70'i aşan bir büyümemiz söz konusu. Kamu destekli özel finansmanlarda Kalkınma Ajanslarıyla geliştirmiş olduğumuz 'Kâr Payı Destekli Faizsiz Finansman Modeli' ile ülkemizde faaliyet gösteren 16 Kalkınma Ajansı ile iş birlikleri oluşturduk. Ticaret & Sanayi Odaları, Borsalar, Organize Sanayi Bölgeleri ve Sanayi Dernekleri ile gerçekleştirdiğimiz iş birlikleri kapsamında 70 protokole imza attık. Bu protokoller kapsamında 500 milyon TL kâr payı desteği anlaşması yaptık ve kullandırımlara başladık. 2022 yılında yapılan anlaşmalarla reel sektöre 4 milyar TL katkı sağladık.

DIŞ BAĞIMLILIĞI AZALTACAK

■■■■ Enerjide dışa bağımlılığı azaltacak yenilenebilir enerji yatırımlarında iş birliklerimizi artırarak devam ettiriyoruz. Bu doğrultuda özel & kamu sektöründe saha ve çatı GES, RES, Biyokütle ve Akıllı Şehirler alanındaki projelere 3 milyar TL finansman sunduk. 125 MW yeşil

tesis kurulumuna destek verdik. Yıllık 450 milyon kWh/saat elektrik üretimi sağlanmasına ve 540 bin ağaca denk gelen karbon emisyonunun engellenmesine katkı ürettik. Üretim endeksini doğrudan etkileyen finansal kiralama alanında sağladığımız 1,3 milyar TL destekle bu alandaki büyüklüğü 2,5 milyar TL'ye taşıdık.

YENİLİKÇİ ÜRÜNLER YOLDA

2023'te bankanızın büyüme planları ve öncelikleri neler olacak?

■■■■ Vakıf Katılım olarak 2023 yılında bulunmadığımız illerde şube açmayı ve buna bağlı olarak çalışan sayımızı artırmayı sürdüreceğiz. Sektöre yenilikçi ürün ve hizmetler sunmak için çalışmalarımız devam ediyor. Yeni yılda da müşterilerimizi ve sektörü yeniliklerle tanıştıracacağız. İş birliklerimiz ve çözüm ortaklığımızla başta KOBİ'ler olmak üzere reel sektöre desteğimizi artırarak devam ettireceğiz. Bununla birlikte katılım finans sektöründe yüzde 15 olan pazar payımızı daha da ileri taşımayı hedefliyor olacağız.

Türkiye Sigorta yurtdışına açılmaya hazırlanıyor

Sigorta sektöründeki liderliğini uluslararası alana taşımaya hazırlanan Türkiye Sigorta Genel Müdürü Atilla Benli, önümüzdeki süreçte, yeni ve gelişmiş uzaktan sağlık hizmeti ürünleriyle yabancı müşterilerin de yanında olacaklarını söyledi.

SIGORTA sektöründe faaliyet gösteren Türkiye Sigorta, alanındaki başarısını yurt dışına taşımaya hazırlanıyor. Türkiye Sigorta Genel Müdürü Atilla Benli, "2023 yılı özellikle bu konuda somut adımlar atacağımız bir yıl olacak. Tabii ki bunların yanında Türkiye Sigorta olarak pazar lideri olduğumuz tüm branşlarda büyümeyi hedefliyoruz. Sigortacılığı yeniden tanımlarken, kişiselleştirilmiş çözümlere ve sigortayı somutlaştırmaya odaklanarak devreye aldığımız bir platform olan mobil uygulamamızı geliştirmeye devam edeceğiz. Kısacası 2023 yılında stratejik hedeflerimiz ve Cumhuriyetimizin 100'üncü yılı vesilesiyle yurdumuzdaki başarılarımızla uluslararası alanda faaliyet gösteren bir sigorta şirketi olma vizyonumuza bir adım daha yaklaşmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

SEKTÖRÜN LİDERİ KONUMUNDA

Türkiye Sigorta olarak hem elementer de hem de hayat ve emeklilik branşlarında sektör liderliklerini sürdürürken, kendilerine koydukları hedeflerin üzerinde bir

performansla yollarına devam ettiklerini söyledi. En son yayımlanan ekim ayı rakamlarına göre hayat dışı branşında %108,8 büyüme performansı göstererek 17,74 milyar TL prim üretimine ve %12,1 pazar payına ulaştıklarını anlatan Benli, "Benzer şekilde hayat branşında sektörün üzerinde bir performans göstererek %74,3 büyüme oranı ile prim üretimimizi 5,3 milyar TL'ye çıkardık. Hayat branşında pazar payımız %22,4 oldu. Bireysel Emeklilik branşında da sektörün üzerinde büyüme performansı ile pazar payımızı büyütme devam ettik ve 81,1 milyar TL'lik fon büyüklüğünün yanında %22 pazar payına ulaştık" bilgisini paylaştı.

TOPLAM DENEYİME ODAKLANACAK

Türkiye Sigorta olarak tarım, trafik, mühendislik ve kaza gibi ana branşlarda da 2022 yılında liderliklerini sürdürmeye devam ettiklerini belirten Benli, geçen yılın aynı dönemine göre mühendislikte %249,9, trafikte %204,7, tarımda %54,5 ve kaza branşında %144,1'lik büyüme

gösterdiklerini anlattı. 2023 yılı için stratejik odaklarından birini "toplam deneyim" olarak belirlediklerinin altını çizen Atilla Benli, "Başarının sadece müşteri ya da kanal odaklı bir yaklaşımla gelmediğinin, bütünü oluşturan tüm parçaların etkileşimi ve beklenen deneyim ile gerçekleşen deneyimin uyumuna bağlı olduğunun bilincindeyiz. Biz de Türkiye Sigorta olarak müşteri, çalışan, kanal, iş ortağı kısacası tüm etkileşim içinde bulunan unsurların "toplam deneyimine" odaklanacağız. Bunun için entegre platformlar ve analitik çözümler geliştiriyoruz" dedi.

HAYATIN HER ALANINDA

Bu anlayışlarına yönelik olarak "sigortacılığın ve emekliliğin süper uygulaması" nı geliştirdiklerini ifade eden Benli, "Bu uygulama ile herkesin hayatını kolaylaştırmaya odaklanarak sadece bir sigorta ya da emeklilik mobil uygulamasında bulunması beklenen fonksiyonların ötesine geçerek, sigorta ve emeklilik dikeyinde yer alan iş ortaklarımızla; sağlık hizmetlerinden, araç bakım onarımına, yapay zekâ temelli fon danışmanlığı ile bireysel finans yönetiminden konut sigortası hizmetlerine kadar hayatın her alanında müşterilerimizin ihtiyacı olan ürün ve hizmetlere güvenle erişmesini temin ediyoruz" değerlendirmesinde bulundu.

BÜYÜK PROJELERİN GÜVENCESİ

"Türkiye Sigorta olarak tüm çabamızın, adımızı aldığımız güzel ülkemiz ve tüm gücümüzle yanında yer aldığımız milletimizin geleceği için olduğunu da belirtmemiz gerekiyor" diyen Atilla Benli, adını Türkiye'den alan bir kurum olarak, ülkemize ait stratejik önemdeki varlıkları sigorta altına almanın her şeyden önce milli sorumlulukları olduğunu dile getirdi. Benli, bu kapsamda milli kaynaklar ile birçok paydaşla gerçekleştirdikleri Türkiye'yi her alanda bir adım daha ileriye taşıyabilecek büyük projelerin güvencesi olmayı da sürdüreceklerini dile getirerek; "Bu bağlamda Tuna-1 ve Amasra-1 Sondaj Kuyusu, Türksat 3A 4A 4B 6A Uyduları, Fatih, Yavuz, Kanuni ve Abdülhamid Han Sondaj Gemileri, Oruç Reis Gemisi, 1915 Çanakkale Köprüsü ve son olarak da Yusufeli Barajı'nı Türkiye Sigorta olarak güvencemiz altına aldık" dedi.

MİLLİ PROJELERE DESTEK

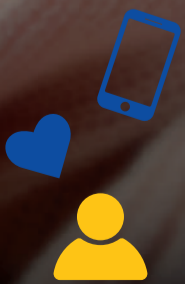
Benli şunları söyledi: "Ülkemizi bir adım ileriye taşıyabilecek milli projelere destek olmayı kendimize kutsal bir görev addediyoruz. Böylesine önemli projelerin operasyonel risklerini teminat altına alan poliçeleri düzenlemekten her zaman övünç duyuyoruz. Yeni Türkiye Yüzyılı'nda da ülkemizi farklılaştıracak ve stratejik sektörlerde bir üst lige çıkaracak projelerde; bir ve birlik olma misyonumuzla, verdiğimiz ve sağladığımız güvenceyle Türkiye'mizin yanında yer almaya devam edeceğiz."



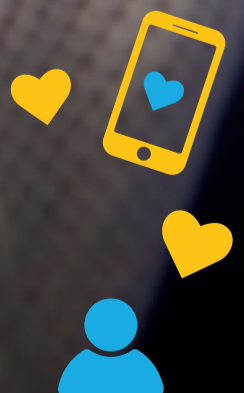
TÜRKİYE SIGORTA GENEL MUDURU
ATILLA BENLİ



Tüm sevenler bilir. Tam 28 yıldır



ÇOK ÇEKİCİ

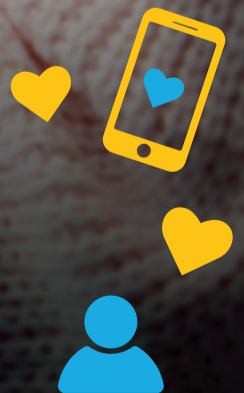




Tüm sevenler bilir. Tam 28 yıldır



ÇOK ÇEKİCİ



AVRUPA BANKALARININ EN BÜYÜK SORUNU ENFLASYON

TÜRKLER PARASINI MEVDUATTA TUTUYOR



BBVA CEO'SU
ONUR GENÇ

Avrupa coğrafyasının 15 büyük bankası arasında ilk 9 ayda karlılık açısından 1 numara olan BBVA'nın ilk Türk Genel Müdürü Onur Genç, "Avrupa'da bankacılık sektörünün en büyük sorunu yüksek enflasyon" değerlendirmesini yaptı.

TÜRKİYE'NİN en büyük yabancı yatırımcılarından biri olan ve Garanti BBVA'nın yüzde 86 hissesine sahip olan BBVA'nın 2018 sonundan bu yana CEO'su olarak görev yapan Onur Genç, Avrupa'da bankacılık sektörünün ana gündeminin enflasyon ve faiz oranları olduğunu söyledi. Onur Genç, Avrupa'da bu yıl içinde rekorlar kıran yüksek enflasyonun daha ne kadar devam edeceği sorusunun cevabını kimsenin bilmediğini ifade etti. Genç, son iki hafta içinde üç farklı yatırım bankasıyla görüşmeler yaptığını anlatarak "Avrupa Merkez Bankası'nın 2023 sonunda faizleri getireceği yer neresi olur konusunu konuştuk. Avrupa'da faizler bugün yüzde 1,5'te. Aralık 2023 için faizlerin, bu yatırım bankalarından bir tanesi yüzde 3'e, diğeri yüzde 2'ye, ötekisi de yüzde 4'e çıkacağını söyledi. 2, 3, 4 basit ra-

kamlar gibi gözüküyor ama ekonomiye çok fazla etki yapıyor. Neden hepsi farklı söylüyor? Çünkü enflasyonun ne kadar ve ne hızla aşağıya inebileceğini kimse kestiremiyor" dedi.

YÜZDE 11'LERE YÜKSELDİ

"Şu anda gerek Türkiye'de gerekse Avrupa'daki tüm ekonomilerin en büyük gündemi enflasyon. Enflasyon rakamları çok yüksek geliyor. Avrupa'da çok uzun yıllar ek-silerde bile devam eden enflasyon oldu. Şimdi yüzde 11'lere çıktı." diyen Genç şunları kaydetti:

"Enflasyonun yüksek olduğu dönemlerde Merkez Bankaları faizleri artırarak enflasyonu aşağıya çekmeye, kontrol altına almaya çalışırlar. Enflasyonun nerede olduğunu, nerede olabileceğini çok net göremedikleri için merkez bankalarının faiz kararlarının da nerede olacağını çok kestiremiyoruz.

Özellikle Avrupa Merkez Bankası ve Amerika Merkez Bankası ekonomiyi tetiklemek için çok uzun yıllar kolay para politikaları izledi ve bunun

sonucunda biriken bir tansiyon var."

DOĞAL GAZ FİYATI 8 KAT ARTTI

Avrupa'da doğal gaz fiyatlarının şu anda savaş öncesi döneme nazaran 8 katına çıktığını hatırlatan Onur Genç, "Gaz ve petrolün çok yukarı gelmesi enflasyonu tetikledi, aynı zamanda yılların biriktirdiği o tansiyonun da önünü açtı. Şimdi o tansiyonun önü açıldığı için enflasyon yukarlarda kalmaya devam ediyor. Türkiye'de çok daha fazla rakamlar ama Avrupa'daki yüzde 10 yüzde 11'lik enflasyon da görülmemiş rakamlar. Dolayısıyla bu rakamın ne kadar hızlıca aşağıya, hangi seviyelere gelebileceği ve bunun sonucu olarak da faizlerin 2 mi 3 mü 4 mü olacağı şu anda Avrupa'nın gündemini oluşturan konu."

KREDİ GERİ DÖNÜŞLERİ ÖNEMLİ

BBVA CEO'su Genç, "Bizim ana gündemimiz enflasyon. Faizlerin nerede olacağıyla bağlantılı olarak da bizim işimizin kökündeki önemli konulardan bir tanesi verdiğimiz kredilerin geri dönüşüdür. Eğer faizler çok yukarıya çıkarsa ve dolayısıyla ekonomik durgunluk sert gelirse bankanın kredi maliyetleri yukarı çıkar. Verdiğimiz kredilerin geri dönüşünde sıkıntılar yaşanmaya başlar" diye konuştu.

"Size sokaktaki bir insan (100 bin avrom var nereye yatırım yapmalıyım?) derse, ne cevap verirsiniz?" sorusuna Genç, şu yanıtı verdi: "Buna karşı ilk cevap, 'O paranın ne kadarını ne kadar süreyle dokunmadan yaşayabilirsiniz?' olmalıdır. Risk profilini ölçmek için bu önemli bir soru. Eğer uzun vadede, mesela 10 yıl boyunca dokunmam diyorsa o lüksü var ise her zaman hisse senetleri daha iyi getiri sağlar. Eğer 3-5 senede paraya ihtiyacım olabilir düşüncesindeyseniz, risk iştahınız çok yüksek değilse sabit getirili menkuller dediğimiz, hükümetlerin, şirketlerin bonoları vardır. Oraya yatırabilirsiniz. Her an bu paraya ihtiyacım olabilir diyorsanız da mevduat yaparsınız." Avrupa ve ABD'nin tersine Türkiye'de her şeyin mevduatta tutulduğunu söyleyen Onur Genç, "Avrupa piyasalarında özellikle Amerika'da insanların çok ciddi bir yüzdesinin borsalarda, sabit getirili menkul piyasalarında paraları vardır. O enstrümanları ne yazık ki henüz Türkiye'de geliştirebilmiş değiliz" dedi.



EN GÜÇLÜ YÖNÜ DİJİTALLEŞME

İspanya'nın Banco Bilbao Vizcaya Argentaria (BBVA) bankasının Üst Düzey Yöneticisi (CEO) Onur Genç, BBVA'nın bankacılık sektöründe güçlü olduğu konulardan birinin dijitalleşme olduğunu kaydederek "BBVA bu seneyi 11 milyonun üzerinde yeni müşteri ile kapatacak. 2018'de bu 5 milyondur. İki katından daha fazlasını çıkardık. O zaman yeni kazanılan müşterilerin yüzde 10'u dijitalden geliyordu şimdi yüzde 54'ü bu dijital kanallardan akıyor. Bizim rekabet grubumuz olarak adlandırdığımız, Avrupa coğrafyasının 15 büyük bankası arasında ilk 9 ayda karlılık açısından 1 numarayız. Eminim yılı da böyle kapatacağız. Nedenine baktığınızda dijitalleşmenin ve müşteri kazanımının çok önemli bir faktör olduğunu göreceksiniz" ifadelerini kullandı.

100 SATIŞI 77'Sİ CEP'TEN

Bankacılıkta satış, müşteri kazanımı ve finansal tavsiye gibi alanların dijitalleşmesinin önemli olduğuna dikkat çeken Genç, "BBVA olarak tüm dijitalleşme fazlarında çok iyiyiz. Bu bizi diğer bankalardan ayıran bir özellik. Yaptığımız 100 satıştan 77'si cep telefonu kanalı başta olmak üzere dijitalden geldi" dedi.

İSTANBUL ULUSLARARASI FİNANS MERKEZİ SPK KULELERİ

GELECEĞİ YAPILANDIRIYORUZ
BUILDING THE FUTURE



YAPI & YAPI



 yapiveyapi

www.yapi-yapi.com.tr

Sürdürülebilir kalkınmaya 8 milyar dolarlık kaynak



**TSKB GENEL MÜDÜRÜ
MURAT BILGIÇ**

Reel sektör dönüşümünü hızlı şekilde tamamlamalı

■ ■ ■ Bilgiç, reel sektörün yeşil dönüşümünü hızla tamamlaması gerektiğini belirterek, şöyle devam etti: "Ancak bunun uzun vadeli stratejilerin ve sistematik çalışmaların bir sonucu olduğunu gözden kaçırmayalım. Global kabul görmüş çerçevelere göre modeller kurmak, performansı ve hedefleri yıllık bağımsız denetime tabi entegre faaliyet ve sürdürülebilirlik raporlarıyla yakın takip etmek önemli. Bu yolculukta finansman kadar doğru danışmanlıkları almak da çok kritik. Türkiye iklim alanında güzel bir hikaye yazabilir. Yeter ki reel sektör şirketlerimiz ilk adımı doğru atınsınlar. Finansman ya da danışmanlık alanında beraber yol katettiğimiz şirketlerde bunu çok net görüyoruz."

Türkiye Sınai Kalkınma Bankası, finansmanda "sürdürülebilir kalkınmayı" öneleyecek. TSKB Genel Müdürü Murat Bilgiç: "2030'a kadar 8 milyar dolar Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları bağlantılı finansman sağlamayı hedefliyoruz" dedi.

TÜRKİYE Sınai Kalkınma Bankası (TSKB) Genel Müdürü Murat Bilgiç, gelecek dönemde düşük karbonlu ekonomiye geçiş ve iklim risklerinin azaltılması kapsamında her alanda verimlilik ve batarya sistemlerinin geliştirilmesine yönelik yatırımların finansmanına odaklanacaklarını belirterek, "2030'a kadar 8 milyar dolar Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları (SKA) bağlantılı finansman sağlamayı hedefliyoruz. 2025'e kadar SKA bağlantılı kredi oranımızı yüzde 93 seviyesinde tutmayı planlıyoruz" dedi. Uzun yıllardır iklim dostu bir bankacılık anlayışıyla ilerlediklerini, tüm iş modellerini Birleşmiş Milletler (BM) Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları'na somut katkı prensibiyle dönüştürdüklerini ifade eden Bilgiç, şunları kaydetti:

EN YETKİN İŞ ORTAĞI

■ ■ ■ "Türkiye'nin yeşil ve kapsayıcı dönüşüm yatırımlarına uzun vadeli finansman

sağlıyoruz. Temin ettiğimiz global fonların yaklaşık yüzde 80'i Çevresel, Sosyal ve Yönetişim (ESG) bağlantılı. Yeşil dönüşümde paydaşların en yetkin iş ortağıyız. Son 20 yılda 400'e yakın yenilenebilir enerji santraline, 150'ye yakın enerji ve kaynak verimliliği projesine destek sağladık. Finanse ettiğimiz toplam 8 bin 239 megavat seviyesindeki yenilenebilir enerji santralleri, Türkiye'nin yenilenebilir enerji kurulu gücünün yüzde 15'ine denk geliyor. Yenilenebilir enerji ve enerji verimliliği proje-

lerine sağladığımız finansman ile yıllık yaklaşık 16 milyon ton karbondioksit salınımı azaltılmaya katkı sağlıyoruz."

TOPLAM PORTFÖYÜN %7.5'U

■ ■ ■ Geçen yıl finans sektörünün ilk İklim Riskleri Raporu'nu yayımladıklarını anımsatan Bilgiç, şunları kaydetti: "İklim risklerini kredi süreçlerimize entegre etmeye devam ediyor, ürettiğimiz modellerle bu riskleri tahsis aşamasında ölçüyoruz. Ekim ayında Birleşmiş Milletler Çevre Programı

Finans Girişimi tarafından kurulan Net-Sıfır Bankacılık Birliği'nin imzacısı olduk. Bununla kredi ve yatırım portföyümüzü 2050'ye kadar sıfır emisyon hedefleriyle uyumlu hale getirmeyi taahhüt ediyoruz. Geçen yıl denetimden geçmiş emisyon hesaplamalarımıza karbon yoğun sektörlerdeki kredilerimizi dahil ederek önemli bir aşama kaydettik. Bu projeler finansman yoluyla gerçekleşen emisyonların yaklaşık yüzde 70'ini, toplam portföyümüzün ise yüzde 7,5'ini oluşturuyor."

2053'te emisyonda net sıfır hedefine ulaşırız

■ ■ ■ Bilgiç, düşük karbonlu bir ekonomiye geçiş için yıllık ihtiyaç duyulan yatırım miktarının 4 ila 6 trilyon dolar arasında değiştiğine işaret ederek, şunları kaydetti: "İklim politikası ve yeşil dönüşüm önümüzdeki dönemde de küresel ekonomi politikası ajandasının ön sıralarında yer almaya devam edecek. Enerji tedarik sorunları nedeniyle doğal gaz yatırımlarının yapılması ya da AB'nin kısa dönemde

kömür kullanmaya başlamasının bu ana trendi değiştirmeyeceğini öngörüyoruz. Türkiye, geçen yıl açıkladığı 2053 net sıfır hedefinin ardından Ulusal Katkı Beyanı'nı (NDC) güncelledi. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığımız tarafından açıklanan yeni NDC'ye göre, Türkiye emisyonlarda zirveyi 2038 yılında görecek, ardından emisyonlar düşüşe geçecek ve 2053 yılında net sıfır hedefine ulaşacak."



Yapı Kredi'nin ESG performansına global teyit

Yapı Kredi, Sustainalytics'in ESG risk derecelendirmesinde notunu 17,1'den 15,9'a iyileştirerek, sektörün en iyisi olarak düşük risk kategorisindeki yerini sağlamlaştırdı. Böylece banka sorumlu bankacılık alanında çitayı bir üst seviyeye taşıdı.

SÜRDÜRÜLEBİLİR bir dünya için sınırları kaldırmak adına çalışan Yapı Kredi, şirketlerin ESG performanslarına yönelik uluslararası düzeyde veri ve derecelendirme hizmetleri sunan Sustainalytics'in ESG risk derecelendirmesinde notunu 17,1'den 15,9'a iyileştirerek, sektörün en iyisi olarak düşük risk kategorisindeki yerini sağlamlaştırdı. Buna paralel olarak, Yapı Kredi'nin ESG risk yönetim puanı ise 67,3'ten 68,9'a yükseldi. Böylece Yapı Kredi, finans sektöründe sürdürülebilirlik alanındaki yönlendirici ve teşvik edici rolüyle sorumlu bankacılık alanında çitayı bir üst seviyeye taşımaya devam etti.

PAYDAŞLARA DEĞER YARATTI

■ ■ ■ ■ Sürdürülebilirlik yol haritası doğrultusunda uluslararası finans kuruluşlarının standartlarına paralel, güçlü bir ESG yaklaşımı sergilediklerini söyleyen Yapı Kredi CEO'su Gökhan Erün, şu değerlendirmede bulundu: "Yapı Kredi olarak sürdürülebilirlik konusunda uzun yıllara dayanan ge-

lişmiş bir yönetim modelimiz ve stratejimiz bulunuyor. Bu doğrultuda kurumsal politika ve stratejimizi geliştirirken ekonomik, sosyal, çevresel ve kurumsal yönetim faktörlerini bütüncül bir şekilde ele alıyoruz. Ana stratejimiz her alanda tüm paydaşlarımız için uzun dönemli değer yaratmak üzerine kurulu."

SORUMLU BANKACILIK ANLAYIŞI

■ ■ ■ ■ Kurucu imzacıları arasında yer aldıkları 'Global Compact Türkiye Sürdürülebilir Finansman Bildirgesi' ile önemli bir adım attıklarına dikkat çeken Erün, "Yalnızca operasyonel faaliyetlerimizden kaynaklanan çevresel ve sosyal etkilerimizi değil, aynı zamanda kredilendirme faaliyetlerimizden kaynaklanan etkilerimizi yöneteceğimizi de taahhüt etmiş olduk. Bu sorumlulukla kredilendirme kararlarında finansal incelemelerin yanında, ESG odaklı ek değerlendirmelerle potansiyel risk ve fırsatları belirleyerek analizler yapıyor, nihai finansman kararımızla müşterilerimiz nezdinde

dönüştürücü ve sorumlu bir yaklaşım sergiliyoruz" değerlendirmesini yaptı.

2050'DE KARBON NÖTR OLACAK

Yapı Kredi olarak sürdürülebilirlik stratejileri doğrultusunda 'İklimle Bağlantılı Finansal Beyanlar Görev Gücü (TCFD)' tavsiyelerini destekleyen şirketler arasında yer aldıklarını hatırlatan Gökhan Erün, "Diğer yandan ana hissedarımız Koç Holding liderliğindeki Karbon Dönüşüm Programı kapsamında, Yapı Kredi olarak kredi portföyümüzden kaynaklanan emisyonların hesaplanması ve azaltılması için gereken hedeflerin belirlenmesine yönelik çalışıyoruz. Bu proje ile, Koç Grubu genelinde ortak hedefimiz olan 2050 karbon nötr hedefine ulaşabilmek amacıyla kredi portföyümüzden kaynaklanan emisyonları zaman içinde azaltmayı amaçlıyoruz. Bununla birlikte 'Bilim Temelli Hedefler Girişimi'ne (Science Based Target Initiative) de emisyonlarımızı azaltma taahhüdü verdik" diye konuştu.

SINIRLARI KALDIRIYOR

■ ■ ■ ■ Uluslararası derecelendirme kuruluşlarından gördükleri takdirlerin, doğru yolda olduklarının göstergesi olduğuna işaret eden Yapı Kredi CEO'su Gökhan Erün şunları kaydetti: "Tüm bu çalışmalarımız sonucunda uluslararası düzeyde veri ve derecelendirme hizmetleri sunan Sustainalytics'in değerlendirmelerinde ülkemizi başarılı bir şekilde temsil etmiş olmak bizi oldukça gururlandırdı. Önümüzdeki dönemde de bu anlayışla, sorumlu bankacılık alanında şeffaf iletişim yürütmeye ve sürdürülebilirlik alanındaki öncü çalışmalarımızla sınırları kaldırmaya devam edeceğiz."



YAPI KREDİ
CEO'SU
GÖKHAN ERÜN

ESG NEDİR?

■ ■ ■ ■ Şirketlerin davranışları da tıpkı insanlarda olduğu gibi çeşitli kriterlere göre değerlendiriliyor. Türkçeye çevresel, sosyal ve kurumsal yönetim olarak çevrilen ESG, yatırımcıların ve kamuoyunun şirketleri topluma ve sektöre kattıkları değer açısından incelemelerini kolaylaştıran kavramsal bir çerçeve sunuyor.

FİNTEK PAZARI 2028'E KADAR 300 MİLYAR DOLARI GEÇECEK

Mastercard'ın hazırladığı rapora göre veri analizi ve yapay zekayla büyüyen dünya fintek pazarı 2028 yılında 332,5 milyar dolara ulaşacak. Rapor, Türkiye'de fintek yatırımlarının 2021'de zirveye çıktığını ortaya koyuyor.



MASTERCARD, EEMEA (Doğu Avrupa, Orta Doğu ve Afrika) Bölgesinde fintek sektörünün gelişimini analiz etmek üzere 'FinTech'in Geleceği: Akıllı, Ölçeklenebilir, Katılımcı' adlı bir rapor hazırladı. Rapora göre; dördüncü sanayi devriminin başlangıcı olarak da kabul edilen 'veri analizi' ve 'yapay zeka' sektörünün büyümesinde en önemli rolü üstlenecek. Rapor, yeni oyuncuların sürekli sektöre girdiğini, sahip oldukları ölçeklendirme stratejilerinin olgunlaştı-

ğını ve yatırımların hızlandığını gösteriyor. Rapor ayrıca, fintek şirketlerinin asıl misyonunun hali hazırda; tüketicileri desteklemek, finansal erişimi arttırmak ve bankacılık hizmetlerine erişimi olmayan ya da çok az olan kesimleri dijital ekonomiye kavuşturmak olduğunu kaydediyor.

2021'DE ZİRVEYE ÇIKTI

■ ■ ■ 2021'de 112,5 milyar dolar olan fintek

küresel pazar değerinin 2028 itibarıyla %19,8'lik bir yıllık bileşik büyüme oranıyla 332,5 milyar dolara ulaşacağı tahmin ediliyor. Rapora göre ayrıca, tüm dünyada 470'ten fazla fintek unicorn şirket bulunuyor ve bunların 40'i 2022 yılı ilk çeyreğinde sektöre katıldı. Raporda; 2021'in Türkiye için fintek anlaşmaları ve yatırımları

konusunda zirve yılı olduğu ifade ediliyor. Mastercard'ın raporuna göre; bölgedeki fintek sektörlerinde tüm paydaşları ve kişileri kalkındıracak olan katılımcı yaklaşımı, bu büyümenin ana faktörü. Bölgedeki fintek sektörüne dair düzenlemeler; ödeme, havale, kitle fonlaması, e-para ve taraflar arası borç verme gibi birçok madde içeriyor. Türkiye halihazırda bu beş maddenin üçüyle ilgili düzenlemelere sahip.

Global işbirlikleri önemli

■ ■ ■ Fintek şirketleri için global kuruluşları işe dahil etmek çok önemli hale geldi. Mastercard gibi şirketler finteklerin gelişmesine yardımcı oluyor. Metaverse, yapay zeka, 5G sayesinde şirketler hiper kişiselleştirilmiş deneyimleri sunabiliyor, bu da tüketici tarafında 7/24 ulaşılabilecek dijital deneyimlere yönelik talebi artırıyor.

Mastercard'ın raporuna göre; bölgedeki fintek sektörlerinde tüm paydaşları ve kişileri kalkındıracak olan katılımcı yaklaşımı, bu büyümenin ana faktörü. Bölgedeki fintek sektörüne dair düzenlemeler; ödeme, havale, kitle fonlaması, e-para ve taraflar arası borç verme gibi birçok madde içeriyor. Türkiye halihazırda bu beş maddenin üçüyle ilgili düzenlemelere sahip.

AÇIK BANKACILIK DÖNÜSTÜRECEK

■ ■ ■ Tüketicilerin %51'i açık bankacılığın en büyük avantajının bankacılık işlemlerini daha hızlı yapabilmek olduğunu söylüyor. Mastercard'ın yeni ödeme yöntemlerinin kullanımına dair hazırladığı 2022 yılı raporuna göre; tüketicilerin %51'i açık bankacılığı fatura ve borç ödeme, Şimdi Al Sonra Öde işlemleri, kredi puanı optimizasyonu, havale yapma, birikim yapma, kripto para alım-satımı, finansal planlama, vb. birçok iş için kullanıyor. Bölgedeki tüketicilerin %50'sinden fazlası işlem kolaylığı sebebiyle hesaplarını otomatik ödemeye bağlamak istiyor. Ve neredeyse %50'si bu şekilde fatura ödemelerini yönetmenin, hesaplar arası işlem yapmanın ve genel tüm finansal işlemlerin daha kolay olduğunu düşünüyor.

KONSEYLE ŞİRKETLERİN GÜCÜ ARTACAK

■ ■ ■ Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), ticari diplomasideki gücünü ve küresel network ağını Türkiye'nin önde gelen teknoloji firmalarıyla buluşturmak için Dijital Teknolojiler İş Konseyi'ni kurdu. Türkiye'nin global vizyonu doğrultusunda kısa, orta ve uzun vadeli hedefleri olduğunu belirten DEİK Dijital Teknolojiler İş Konseyi Başkanı Erdem Erkul, "2030 yılı itibarıyla en az 5 fintek şirketinin artan ihracat geliri sayesinde Fortune 500 listesinde yer almasında aktif rol almak, 2025 yıl sonu itibarıyla sektördeki her 4 fintek oyuncusunun en az birini uluslararası iş yapar hale getirmek en önemli hedeflerimiz arasında" dedi.





SİNERJİ YARATIYORUZ

Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz, bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

Başta grubun amiral gemisi konumundaki tekstil sektöründe olmak üzere Türkiye'de ve global arenada pek çok alanda liderliğimizi sürdürürken, aynı zamanda Türkiye'nin en büyük yenilenebilir enerji, çimento ve ambalaj üreticileri arasında yer alıyoruz.

Binlerce çalışanımızla, her adımda daha güçlü bir Türkiye daha güzel bir dünya hedefine ilerliyoruz.



Sürdürülebilirliği sürdüren bankacılık

VakıfBank'ta biz tam 68 yıldır dünyamıza ve toplumumuza değer katmak için çalışıyoruz. Türkiye'nin ilk karbon negatif bankası olarak çevreci yapıları ve yenilenebilir enerji üretimini destekliyoruz. Voleyboldan kültür yayınlarına, tarımda hibe destek kredisinden kariyerde fırsat eşitliğine kadar birçok alanda yatırımlar yapıyor ve buna sürdürülebilirliği sürdüren bankacılık anlayışı diyoruz.

VakıfBank, daima seninle.



Türkiye'nin ilk karbon negatif bankası



Çiftçilerimize hibe destekli krediler



Kariyerde fırsat eşitliği



Sınırlarımızı aşan spor okulları



VakıfBank Kültür Yayınları



Sürdürülebilir Bankacılık

444 0 724 | vakifbank.com.tr

VakıfBank
Burası Sizin Yeriniz

/vakifbank