

AKSAM

16. YIL

FINANS

future & trends

25 Aralık 2020 Cuma / AKSAM'ın ücretsiz ekidir

TEMASSIZ VE KESİNTİSİZ BANKACILIK DÖNEMİ

Türk bankacılık sektörü, yıllardır yaptığı teknoloji yatırımları sayesinde çalkantıların yaşandığı pandemi sürecini hasarsız atlattı.

Başrolde dijital ve mobil bankacılığın yer aldığı bu dönemde tüketiciye temassız ve kesintisiz hizmet verilmeye devam edildi.

Kamu ve özel bankalar koronavirüs döneminde sağladığı kredilerle zor durumda olan esnaf, işletme ve tüketicilere rahat bir nefes aldırdı.



Axess Mobil'den
HEMEN BAŞVUR
ANINDA KULLAN



Türkiye'nin ilk cebe inen kredi kartı

Axess yine ezberleri bozuyor. Axess Mobil'den Axess'e başvuran Akbanklılar, kartını telefona indirip hemen kullanıyor.

Akbank, Mastercard'ın Digital First programına Türkiye'den dahil olan ilk bankadır. Akbank müşterileri, kartları adreslerine ulaşmadan, dijital kartlarını anında internet harcamaları ve mobil ödemelerde kullanabilir. Akbank müşterileri Akbank/Axess Mobil'in güncel versiyonlarını indirmelidir. Akbank/Axess dijital kanallarından (Mobil, İnternet, Web) başvurun, onaylı kartınızı anında dijitalden kullanın. Free, ticari, ek kart başvuruları dahil değildir. Akbank T.A.Ş. kampanyayı durdurma ve değişiklik yapma hakkını saklı tutar. www.axess.com.tr

AKBANK



14 Ekonomiye 41.3 milyar TL destek



04

Akbank'tan ekonomiye
322 milyar TL katkı



08

Halkbank
663.7 milyar
lira aktif
büyüklüğe ulaştı



06

Dükkanını
açamayan esnafa
DenizBank'tan tam destek



20 Stratejik ürünlerde
kâr-zarar ortaklığı yapıyor



12 Ticarete ve üretime
güvenli finansman geldi



1.6 milyar TL ödeyip
2.5 milyar TL aldılar



10 Dijital avantajlarla 8 ayda
1.7 milyon yeni müşteri kazandı



İstanbul'a Finans ve
Teknoloji Üssü

TürkMedya

AKSAM 15. YIL

future & trends

YAYIN SAHİBİ
T MEDYA YATIRIM SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Genel Yayın Yönetmeni
MUSTAFA KARTOĞLU

Yayın Koordinatörü
AYDIN TÜRKMEN

Ekonomi Müdürü: YAŞAR KIZILBAĞ **Görsel Yönetmen: SINAN ALEMDAR**
Yazı İşleri: ÖZGÜL ÖZTÜRK **Kreatif Tasarım: YUSUF KAHRAMAN**

Yayın Sahibi Temsilcisi: ÖZKAN DEMİR **Düzeltilen: ORHAN KIZIR**

TürkMedya REKLAM

Reklam Grup Başkanı: TULAY MUTLU DÖLEN

Reklam Satış Grup Koordinatörü: **MEHMET ÇELİK** **Reklam Satış Direktörleri:** **GÜLOYA ALKOR - AHU ARDA ENGIN**
Bölgeler Reklam Satış Müdürü: **ŞENER İŞÇAN** **ÖMER BİRİNCİOĞLU**
Rezervasyon Müdürü: **ERDİNÇ GÜNEL**

İMTİYAZ SAHİBİ: T MEDYA YATIRIM SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Atatürk Mah. Bahariye Cad. No:31 Küçükçekmece 34679 - İstanbul TEL : 0212 478 52 00 **BASKI: İhlas Gazetecilik A.Ş., Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna-Bahçelievler/ İSTANBUL Telefon: 0212 454 30 00 DAĞITIM: Turkuvaz Dağıtım Pazarlama A.Ş.**

Reklam Pazarlama: Telefon: (0212) 449 12 00 Faks: (0212) 482 75 81
Reklam Rezervasyonu: (0212) 473 21 89-90

İMTİYAZ SAHİBİ: T MEDYA YATIRIM SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Atatürk Mah. Bahariye Cad. No:31 Küçükçekmece 34679 - İstanbul TEL : 0212 478 52 00

Bu gazete basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.
Gazete "Yaygın Süreli Yayın"dır.
AKŞAM GAZETESİ Telefon: (0212) 449 30 00 Faks: (0212) 481 95 61

AKŞAM FUTURE&TRENDS Gazetesi'nde yayınlanan bütün yazı, haber, fotoğraf, harita, illüstrasyon ve sair konuların her türlü telif hakkı T MEDYA YATIRIM SANAYİ VE TİCARET A.Ş.'ye aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.

AKBANK'TAN EKONOMİYE 322 MİLYAR LİRA DESTEK

Akbank, ekonomimize sağladığı kredi desteğini yılın ilk 9 ayında 276 milyarı nakdi olmak üzere toplam 322 milyar TL'ye çıkardı. Akbank Genel Müdürü Hakan Binbaşgil, "Güçlü sermaye yapımızla reel sektörün gelişmesine destek olmaya devam ettik" dedi.



2021 daha olumlu bir yıl olacak

■ ■ ■ Aşıya ilişkin olumlu gelişmeler ve normalleşme adımlarının da etkisiyle 2021 yılının ekonomi ve bankacılık sektörü için daha olumlu bir yıl olacağına dikkat çeken Hakan Binbaşgil, "Ülkemizin içinde bulunduğu toparlanma sürecinin 2021 yılında devam etmesini bekliyoruz. İçinden geçtiğimiz bu olağanüstü sürece rağmen sağlam yapısını koruyan bankacılık sektörü ise, yüksek

sermaye yeterlilik oranı, güçlü likidite yapısı ve uluslararası fonlara erişim kapasitesi ile Türkiye ekonomisine katkıda bulunmaya devam edecektir. Akbank olarak biz de ülkemizin sürdürülebilir büyümesine her zaman olduğu gibi destek vermeye devam edeceğiz. Dijital dönüşüm programımıza verdiğimiz önemi, salgın süreci öğrenimleriyle artırarak sürdüreceğiz" diye konuştu.

Müşterinin beğenisine göre kişiselleştirilmiş hizmet sunuyor

■ ■ ■ Geçtiğimiz yıl tamamen yenilenen Akbank Mobil, bugüne kadar birçok güncellemeyle müşterilerine yeni hizmetler sunarken, bankacılık deneyimini de sürekli iyileştirmeye devam etti. Banka, geçen yıl Eylül'den bu yana Akbank Mobil'de müşterilerinin büyük verisinden yola çıkarak, onlar için anlamlı, kişiselleştirilmiş içerikler üretiyor. Aylık, haftalık nakit akış özetleri, harcama iadesi bilgileri, haftalık nakit akış öngörüsü gibi akıllı ipuçlarını uzun zamandır müşterilerine bu servisle sunan banka yeni güncellemeyle artık müşterilerinin beğenilerine göre oylayarak bu alandaki içeriği daha da kişiselleştiriyor.



Akbank Genel Müdürü
Hakan Binbaşgil

2020 yılı boyunca COVID-19'un yarattığı belirsizlikler ve salgına dair gelişmeler ana gündem maddesi oldu. Bu beklenmedik sağlık krizi dünya ekonomisinde yıllardır görülmemeyen bir ekonomik sarsıntıya ve kapanmaya neden olurken, küresel aktivitede de belirgin bir daralmayı beraberinde getirdi. Birçok ülke, ekonomiye destek olmak için para ve maliye politikaları yoluyla büyük ölçekli makroekonomik teşvikler sağladı. Bu teşvikler arasında merkez bankalarının faiz oranlarını çok düşük seviyelere getirmeleri, geleneksel olmayan likidite destekleri ve varlık alımları ön plana çıktı. Akbank Genel Müdürü Hakan Binbaşgil, Türkiye ekonomisinde 2019 yılında atılmaya başlayan adımlara paralel olarak bir toparlanma beklediklerini ancak bu olumlu gidişin pandemi nedeniyle kesintiye uğradığını söyledi.

AKTİFLERİ 486 MİLYARA ULAŞTI

Akbank olarak siz bu dönemi nasıl geçirdiniz?

■ ■ ■ Salgının olumsuz etkilerini hafifletmek adına birçok mali ve parasal önlem hayata geçirildi. Bu gelişmelere paralel olarak, bu yıl bizim önceliğimiz, sağlam finanslarımız, güçlü teknolojik altyapımız ve nitelikli çalışanlarımızla kesintisiz hizmet sunmak ve müşterilerimizin yanında olmak oldu.

Bu sırada ülkemizin ekonomik gelişimi için finansman sağlamayı ve geleceğe hazırlanmayı sürdürdük. Ekonomimize sağladığımız kredi desteğini yılın ilk 9 ayında 276 milyarı nakdi olmak üzere toplam 322 milyar TL seviyesine çıkardık. Toplam mevduatımız 294 milyar TL'ye, aktiflerimiz ise 486 milyar TL'ye ulaştı. Güçlü sermaye yapımızla reel sektörün gelişmesine destek olmaya devam ettik.

TEKNOLOJİYE YATIRIMA DEVAM

Pandemi döneminde dijitalleşme yatırımlarınızda bir artış oldu mu?

■ ■ ■ Akbank olarak, uzun süredir bütünsel bir yaklaşımla hayata geçirdiğimiz dijitalleşme stratejimiz ve teknoloji yatırımlarımız COVID-19 süreciyle doğrulanmış oldu. Bu doğrultuda 2020 yılında da teknolojiye ve dijital dönüşüme yatırım yapmayı sürdürdük. Tüm müşteri etkileşim noktalarında sunduğumuz yenilikler, geliştirmeler ve çözüm önerileriyle dönüşüm yolculuğumuza hız kesmeden devam ettik. Bu yıl Akbank'ı ayırtıran en önemli girişimlerimizden biri Türkiye'de kredi kartlarında 'Digital First' programını hayata geçiren ilk banka olmamız oldu. Artık müşterilerimiz başvuruları onaylanır onaylanmaz kart bilgilerini hemen görüntüleyebiliyor ve kartlarını anında kullanabiliyorlar.

Cebe inen kredi kartını çıkardı

■ ■ ■ Bu dönemde yeni kart tasarımlarıyla müşterilerine daha sade ve yenilikçi bir deneyim yaratmayı hedeflediklerini anlatan Binbaşgil, şunları kaydetti: "Türkiye'nin ilk numarasız kredi kartlarını müşterilerimize sunduk. Cebe inen kredi kartıyla birlikte dijital ödemeler dünyasında fark yaratacak bir diğer önerimiz Akbank Cebe POS oldu; yine Türkiye'de ilk defa olarak üye işyerlerimiz ceplerine indirdikleri

Cebe POS uygulamalarıyla anında hem temassız hem de QR ile ödeme alabilir hale geldi. Bu yeniliğin arkasına da her zaman olduğu gibi müşteri deneyimi ve teknolojik altyapımızı koyduk. Bu yıl Euromoney tarafından 'Gelişmekte Olan Piyasaların En İyi Bankası' seçildik. Bu unvana layık görülen ilk Türk bankası olarak, bu ödülü ülkemize ve ülkemizin güçlü bankacılık sektörüne kazandırmaktan büyük mutluluk duyuyoruz."

80 TL ParafPara ile yılbaşı hediyeniz Paraf'tan!

4-31 Aralık 2020 tarihleri arasında market, giyim, optik, saat, kozmetik, kuyum, oyuncak ve elektronik sektörlerinden yapacağınız her ikinci **125 TL** ve üzeri harcamanıza **20 TL**, toplamda **80 TL** ParafPara hediye!



HALKBANK

Ayrıntılı bilgi için: parafcard.com.tr | 0850 222 0 400 Dialog

Paraf/Parafly ile 4-31 Aralık 2020 tarihleri arasında market, giyim, optik, saat, kozmetik, kuyum, oyuncak ve elektronik sektörlerinde yurt içinde yapılacak her ikinci 125 TL ve üzeri harcama 20 TL, toplamda 80 TL ParafPara verilecektir. Bir müşterinin kampanya boyunca kazanabileceği ParafPara tutarı 80 TL ile sınırlı olacaktır. Kampanyaya katılmak için harcama yapmadan önce YENİ yazıp 3404'e SMS gönderilmesi ya da Paraf Mobil'den kampanyanın HEMEN KATIL butonuna tıklanması gerekmektedir. Aynı gün aynı iş yerinden yapılan harcamalardan ilki kampanyaya dâhildir. Hedefe ulaşan harcama hangi kart ile yapılırsa ödül o karta yansıtılacaktır. Kampanyaya Paraf, Parafly kartlar dâhil olup, Parafree, ticari kartlar, HalkCard'lar, ParafPara kullanarak yapılan işlemler, iptal ve iade işlemleri dâhil değildir. Alışverişin yapıldığı iş yerinin, sistemde kayıtlı sektör bilgisinin doğru olmasının sorumluluğu iş yerine aittir. Hedefe ulaşan harcama hangi kart ile yapılırsa ParafPara ödülü o karta yansıtılmaktadır.

Paraf.

Öncelik: Azalan gelirle mücadele

2021'de bankanızın yurtiçinde ve yurtdışında hedefleri neler olacak?

■ ■ ■ ■ Artan karşılıklar ve azalan gelirlerle mücadele 2021 yılında bankalarımızın önceliği olacak. 2021 yılında artan faiz oranları sebebiyle 2020 yılının sonuna paralel kredi genişlemesinin yavaşlayacağını bekliyoruz. Sektörde TL kredi büyümesinin %13-15 civarında olmasını, buna mukabil yabancı para kredilerin mevcut 165 milyar dolar seviyesinde kalmasını, TL mevduatların ise faize paralel artmasını öngörüyoruz. 2021 yılında DenizBank olarak ana stratejilerimizden ödün vermeden yola devam edeceğiz. DenizBank'ın hedeflediği müşteri segmentleri için ulaşılabilir şube ve ATM ağına oluşturulması, müşterilerimizin şube deneyiminin tasarlanması ve kendilerine uygun tekliflerin oluşturulması için büyük veri ve veri analitiği 2021'de de stratejimizin bir parçası olacak.

Yıllar sürece dijital dönüşümü birkaç ay içinde tamamladık

2021'de dijital veya mobil bankacılık tarafında hangi konulara odaklanacaksınız?

■ ■ ■ ■ Yıllar içinde gerçekleşmesini beklediğimiz dijital dönüşümü, küresel salgının etkisiyle 2020 yılında birkaç ayda tecrübe ettik. Yapay zeka, veri bilimi ve blockchain gibi teknolojiler artık bankalar ve hatta tüm endüstriler tarafından kullanılıyor. DenizBank olarak yapay zeka özelinde çalışmalarımızın müşterimiz yönlü meyvesi yeni sanal danışmanımız DENİZ oldu. Deniz'imiz henüz denizbank.com'da hizmet veriyor ama çok kısa zamanda amiral gemimiz MobilDeniz'de de müşterilerimize destek olmaya başlayacak. Veri bilimi konusunda adımlarımız ise daha da geriye dayanıyor. 2018 yılında toplu veri bilimci alımı yaparak kadromuza birçok genç yetenek kattık. Yine onlar sayesinde bankamızda aldığımız kararları ve aksiyonları çok daha iyi ölçümleyebiliyoruz.



DenizBank Genel Müdürü
Hakan Ateş

TARLALAR UYDUDAN TAKİP EDİLİYOR

Teknolojik yatırımlarınızdan bahsedebilir misiniz?

■ ■ ■ ■ 2002'den bu yana sahiplendiğimiz tarım sektörüne olan bağlılığımız devam ediyor. Türk çiftçilerine tamamen ücretsiz olarak sunduğumuz mobil uygulamamız Deniz'den Toprağa özelinde teknolojik yatırımlara devam ediyoruz. Artık Deniz'den Toprağa kullanıcıları

tarlalarının durumunu uydu üzerinden takip edebiliyor. 2020 yılında lansmanını yaptığımız İnovasyon ve Girişimcilik Merkezimiz Deniz Akvaryum'la hem gelecek için tasarlanan girişimlere destek olacağız hem de iç paydaşlarımızla bu alanlarda çalışacağız. 2021 ve sonrası için odağımız dijital ve önceliğimiz mobil odaklı hizmetler olacak.

Dükkanını açamayan esnafa DenizBank'tan tam destek

DenizBank, pandemi döneminde mevsimsel iş yapan ve salgından etkilenen tüm sektörlerin kredilerini yapılandırarak işletmelere tam destek verdi. DenizBank Genel Müdürü Hakan Ateş "Esnaf, çiftçi, KOBİ ve işletmelere desteğimiz sürececek" dedi.

SALGINININ yol açtığı sağlık krizi küresel bazda ekonomi, istihdam ve enflasyon göstergeleri üzerinde ağır baskı yaratmaya devam ederken, Türk bankacılık sektörü, bu dönemde zor günler geçiren işletmelerin yanında yer almaya devam ediyor. KOBİ ve Tarım bankacılığına şu ana kadar 35 milyar TL kaynak aktaran DenizBank, katıldığı Nefes Projesi ve Çek Ödeme-OPEX Programı kapsamında KGF desteğiyle 55 bin KOBİ'ye 6 milyar TL kredi imkanı sağladı.

4 MİLYAR BORCU ÖTELEDİ

■ ■ ■ ■ Salgın sürecinde sadece yeni kredi vererek değil, mevcut kredileri öteleyerek de dükkanlarını açamayan, gelir yaratmakta güçlük çeken KOBİ'lerin ve çiftçilerin yanında olduklarını ifade eden DenizBank Genel Müdürü Hakan Ateş, "Bu şekilde yaklaşık 4 milyar TL tutarındaki krediyi de erteledik. Pandemi döneminde bankamız mevsimsel iş yapan ve salgından etkilenen

tüm sektörlerin kredilerini yapılandırmaya gayret etti. Örneğin; 2020 yılı Nisan-Ağustos aralığındaki 5 aylık dönemde toplam turizm kredilerimizin %42'sinin yapılandırmasını sonuçlandırdık" diye konuştu.

Covid-19'un dünya ekonomisinde oluşturduğu dönüşüm sonrası gelecek beklentileriniz neler?

■ ■ ■ ■ Bu dönemde dünya milli gelirinin % 14'üne, 12 trilyon dolara ulaşan bir mali destek harcaması yapıldı. Küresel negatif getirili tahvil stoku 17 trilyon dolara ulaştı. Global olarak zorlu dönem 2021'de başlıyor. Gelişmiş ülkelerin tasarrufları, borçlanma olanakları, üretim gücü ve eğitimli nüfus olanakları varken gelişmekte olan ülkelerde farklı sorunlar mevcut; mali kaynakları zayıf, emtia (petrol), turizm geliri gibi bağımlılıkları var, dünya genelinde düşük faiz sayesinde yüksek borç yükü altındalar. Dolayısıyla 2021 yılında gelişmiş ülkelerle gelişmekte olan ülkelerin

arasının açıldığını göreceğiz.

EN AZ HASARLA ATLATACAĞIZ

Salgının etkilerinin ne zamana kadar sürmesi bekleniyor?

■ ■ ■ ■ Küresel salgın krizi sonrası toparlanma sürecinde sektörler arası ayrışma da çok belirgin olacak. En çok etkilenen yemek, konaklama, ulaştırma, eğlence gibi hizmet sektörlerinde toparlanma 2023'ü bulabilir. Diğer taraftan aşının yakın zamanda geleceğine ilişkin umut verici gelişmeler olmakla birlikte dünya genelinde aşılama yapılabilmesi için ucuz, üretim kapasitesi yüksek ve lojistik imkânları geniş aşılar ihtiyaç var. Bu durum da salgının yarattığı etkilerin en azından aşya ulaşabilen ülkeler açısından 2021 yılının ikinci yarısına kadar devam edeceği ve Merkez Bankalarının kısa vadede politika değişikliğine gitmeyeceğine de işaret ediyor.

2021 yılında Türkiye ekonomisi için beklentileriniz nelerdir?

■ ■ ■ ■ 2021 yılında enflasyonla mücadele öncelikli hedef olacak. Bu sebeple yılın ilk yarısında yüksek faiz ortamının devam etmesi ve yavaş bir büyüme, yılın ikinci yarısından itibaren ise finansman koşullarındaki rahatlama paralel ekonomik aktivitenin toparlanmasını, 2021 yılı genelinde büyümenin %3-4 aralığında tamamlanmasını bekliyoruz. 2021 yılında özellikle para politikasındaki sıkılaşmayla ithalatın gerilemesini, mevcut seviyedeki kurun ihracata olumlu yansımaları ve turizm gelirlerinin artmasını bekliyoruz. Tüm bunlar sayesinde cari açık GSYH'nin % 2'sine kadar gerileyecektir. Krizlere karşı dayanıklı Türkiye ekonomisinin, 2021 yılının ikinci yarısına kadar belirgin şekilde hissedilecek olan bu salgın sürecini, sıkı para politikasını tamamlayıcı maliye politikasının yanı sıra dinamik özel sektör ve güçlü bankacılık sektörünün desteğiyle en az hasarla atlatacağına inanıyorum.

96 yıldır bize her baktığınızda buradaydık. Ülkemizin yanında.

96 yıl önce ekonomik bağımsızlık fikriyle yola çıktık.
İşimize tutkuyla bağlandık; sanayiye kurmak, ticareti geliştirmek,
tarımı modernleştirmek, milli ekonomiyi desteklemek için
üzerimize düşen ne varsa yaptık.

**Bugün de ilk günkü inanç ve kararlılıkla çalışmaya devam ediyor,
Türkiye'nin Bankası olmaktan gurur duyuyoruz.**

TÜRKİYE  **BANKASI**
Türkiye'nin Bankası



Turizm sektörüne özel paket

■ ■ ■ ■ Pandemi tedbirleri kapsamında güçlü bir işbirliği ve dayanışmaya ihtiyacın ön plana çıktığı bu dönemde, Türkiye sanayinin üretim kapasitesini artıracak çalışmalar yaparken turizm şirketlerini de ihmal etmediklerini belirten Arslan şunları söyledi:

“Turizm sektöründe konaklama ve yiyecek hizmeti faaliyetleriyle seyahat acentesi, tur operatörü ve diğer rezervasyon hizmetlerini sağlayan işletmeler için son olarak Turizm Destek Paketi geliştirdik. Bacasız sanayi olarak ifade ettiğimiz turizm sektöründe

işletmelerin desteklenmesini çok önemsiyoruz. Covid-19'un en kısa sürede hayatımızdan çıkmasıyla birlikte sektörün yeniden canlılık kazanacağına ve Türkiye'nin doğal güzellikleriyle turistler için büyük bir cazibe merkezi olacağına inanıyoruz.”

746 bin esnafa 29 milyar kredi

■ ■ ■ ■ Esnafın tüm dünyada zorlu bir yıl geçirdiğinin ancak Halkbank gibi güçlü bir destekçisi olduğunun altını çizen Arslan şunları söyledi: “Biz 82 yıllık tarihimize boyunca esnaf ve sanatkarlarımızın hep yanında olduk. Onları pandemi sürecinde de yalnız bırakmadık. Ekonomik İstikrar Kalkanı kapsamında kullandığımız kredilerin yüzde 21,4'ünü esnafımıza kullandırdık. Esnaf Destek Paketi kapsamında 746 bin esnafımıza 29 milyar TL kredi desteği sağladık. Esnaf ve sanatkarlarımızın Hazine ve Maliye Bakanlığı faiz destekli esnaf kredilerinin, ödeme zamanı gelen taksitlerini de Cumhurbaşkanı Kararı ile hem ikinci hem de üçüncü çeyrekte üçer ay süreyle erteledik.”

GENÇLERDEN PARAF'A BÜYÜK İLGI

Finansal ürünlerinin yanı sıra son dönemde birçok yenilikçi hizmet ve uygulama tasarladıklarını, belirten Arslan: “Tek kart özelliği sayesinde Paraf'ın bireysel kullanımının daha da artmasını hedefliyoruz. Kredi kartı sayımız 5,2 milyona, toplam banka kartı sayımız ise 20 milyona yaklaştığı için Paraf'ın tek kart özelliğiyle çok büyük bir potansiyel taşıdığına inanıyoruz. Aynı şekilde ticari kart alanında da ciddi bir atılım yaptık. Yeni dönemde, ticari kart alanının yeni lideri olmak istiyoruz. Eğitim kurumlarıyla yaptığımız işbirlikleri sayesinde banka kartlarımız 550 bin üniversite öğrencisi tarafından hem banka kartı hem de giriş kartı olarak kullanılıyor. Özellikle gençler tek kart ve temassız kullanım özelliği sunan Paraf'a büyük ilgi gösteriyor” dedi.



Halkbank Genel Müdürü
Osman Arslan

HALKBANK 663,7 MİLYAR TL AKTİF BÜYÜKLÜĞE ULAŞTI

Yılın ilk 9 ayında reel sektöre sağladığı desteği sürdüren Halkbank, aktif toplamını geçtiğimiz yılsonuna göre yüzde 45,2 artırarak 663,7 milyar TL'ye taşıdı. Halkbank Genel Müdürü Osman Arslan, bu dönemde 561,2 milyar TL kredi kullandıklarını söyledi.

HALKBANK, aktif toplamını geçtiğimiz yılsonuna göre yüzde 45,2 artırarak 663,7 milyar TL'ye taşıdı. Bu dönemde toplam kredi büyüklüğünü 162,1 milyar TL artıran Halkbank'ın toplam kredileri 561,2 milyar TL'ye ulaştı. Üçüncü çeyrek sonunda nakdi kredileri 453,9 milyar TL'ye ulaşan bankanın nakdi kredileri içinde KOBİ kredilerinin payı yüzde 42,9 olurken; KOBİ bankacılığı pazar payı da yüzde 21,7 olarak gerçekleşti. Halkbank Genel Müdürü Osman Arslan, “Bankamız her ölçekten ve sektörden müş-

terilerimize ihtiyaçlarına özel olarak tasarlanmış çözümler üreterek bu sonuçları elde etmiştir. Kamu bankalarımızın desteğiyle Türkiye ekonomisi, pandemide en zorlu süreci geride bırakmıştır” dedi.

NORMALLEŞME MORAL OLDU

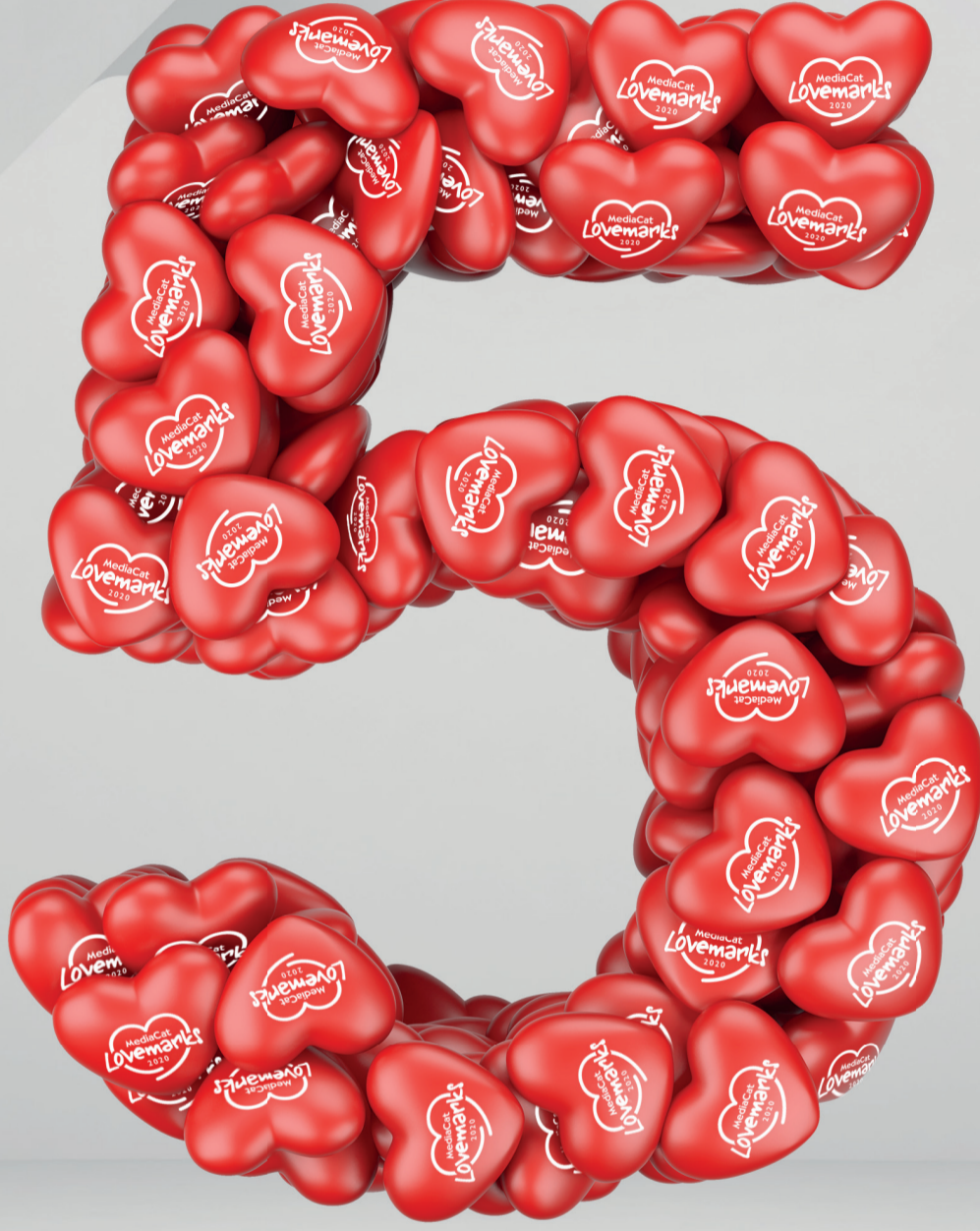
■ ■ ■ ■ Haziran ayında başlayan normalleşme sürecinin, yılın ilk yarısında salgın nedeniyle yavaşlayan ekonomiye hız ve moral verdiğine dikkat çeken Halkbank Genel Müdürü Osman Arslan şunları söyledi: “Üçüncü çeyrek boyunca

iş yerlerinin yeniden faaliyete geçmesi, sınırlı da olsa turizm bölgesindeki işletmelerin müşteri kabul etmeye başlaması ve yurt dışından gelen siparişlerin artması ekonomideki iyimserliği artıran faktörler olmuştur. Stratejik sektörlerde faaliyet gösteren ihracatçılarımızın yüksek performansı, sanayimizin uluslararası rekabet gücünü de göstermiştir. Bu dönemde tüm sektörlerde desteğini artıran bankamız, artık geride kalan bu zor günlerde müşterilerimizin yüzünün asılmasına müsaade etmemiştir.” Hazine ve Maliye Bakanlığı

tarafından açıklanan Yeni Ekonomi Programı'nın, Türkiye ekonomisi için yeni hedefler belirlediğine ve kendilerine yeni sorumluluklar getirdiğine dikkat çeken Arslan, “Bu hedeflere giden yolda, imalatçılarımıza daha fazla katkı vermek için çalışacağız. Pandemi dönemine özel uygulamalarımızın yanı sıra, yenilikçi ürünlerle reel kesime yönelik desteğimizi sürdüreceğiz. Son olarak Mikro İşletme Destek Paketi'yle KOBİ'lere, temel maliyetlerini karşılayabilmeleri amacıyla 100 bin TL'ye kadar kredi desteği sağladık” dedi.

5 YIL ÜST ÜSTE

TÜRKİYE'NİN EN SEVİLEN BANKASI SEÇİLDİK!



Tam **5 yıldır** bizi Türkiye'nin en sevilen bankası* seçen tüm müşterilerimize sonsuz teşekkürlerimizle...

* Türkiye'nin Lovemark'ları 2020 araştırması MediaCat önderliğinde Ipsos tarafından, 15 - 55 yaş aralığında, Türkiye temsili 2.000 kişiyle (kadın erkek oranı eşit) bilgisayar destekli telefon görüşmeleri tekniği (CATI) kullanılarak gerçekleştirilmiştir. Araştırma sonuçlarına göre Ziraat Bankası, Banka kategorisinde birinci olarak kategorinin Lovemark'ı olmuştur.



Ziraat Bankası

Bir bankadan daha fazlası



Müşteri İletişim
Merkezi

www.ziraatbank.com.tr





Dijital avantajlarla son 8 ayda 1.7 milyon yeni müşteri kazandı

VakıfBank Genel Müdür Yardımcısı
Ferkan Merdan

Karta ve ATM'ye dokunmadan para çekilebiliyor

QR teknolojisine yaptığınız yatırımlardan bahsedebilir misiniz?

■■■■ QR kod konusunda oldukça yenilikçi adımlar attık; POS'larda da QR kodla ödeme başlattık. NFC (Near Field Communication) teknolojisi kullanarak geliştirdiğimiz bu hizmetimiz ile POS'larda QR kod ile güvenli şekilde ödeme işlemleri yapılabiliyor. Bankamız ATM cihazlarında QR kod ile karta ve ATM'ye dokunmadan, şifre girmeden para çekilebiliyor. Bu sayede kart kopyalama gibi sorunların da tamamen önüne geçiliyor. Pandemi dönemiyle birlikte artan hijyen kaygılarıyla QR ile para çekme işlem adedinde yaklaşık 3 kat; toplam işlem tutarında ise yaklaşık 6 kat artış gerçekleşti. Bu dönemde QR teknolojisine yaptığımız yatırımların karşılığını böylece alıyoruz.

Dijitalleşme çağında bankaların birer teknoloji şirketi gibi konumlanmaları gerektiğine dikkat çeken VakıfBank Genel Müdür Yardımcısı Ferkan Merdan, "Biz dijital avantajlarımız sayesinde son 8 ay içinde 1,7 milyon yeni müşteri kazandık" dedi.

DİJİTAL çağ artık hayatımızın merkezinde, tüm beklentilere yön veriyor. Özellikle bankacılıkta hissedilen bu değişim, bankaların birer teknoloji şirketi gibi konumlanmalarını gerektiriyor. Geleceğin bankacılığı, müşterilerle bankalar arasında her an yaşanan interaktif bağlantılarla şekilleniyor. VakıfBank olarak bankacılıkta 7/24 kesintisiz hizmet anlayışını her zaman sahiplendiklerini belirten VakıfBank Genel Müdür Yardımcısı Ferkan Merdan şunları kaydetti: "Özellikle pandemi döneminde bu anlayışımızın çok faydasını gördük. Hem çalışanlarımıza hem de müşterilerimize işlemleri uzaktan gerçekleştirmenin rahatlığını yaşattık. Dijital avantajlarımız sayesinde son 8 ay içinde 1,7 milyon yeni müşteri kazandık. Robotik sistemlerimiz, çağrı merkezi çalışanlarımıza yardımcı olurken, 8,7 milyon dijital müşterimiz internet ve mobil bankacılık hizmetleri-

mizi kullanıyor. Şube dışı kanallardan yapılan işlemlerin oranı yüzde 95'i aştı."

MEMNUNİYET ARTTI

VakıfBank olarak pandemi dönemine nasıl hazırlandınız?

■■■■ Pandemi sürecinde başta çağrı merkezimiz olmak üzere şube dışı kanallarda yoğunluk yaşadık. Çağrı merkezi personel sayımızı hızla artırabilmek amacıyla hem içeride hem de dışarıda büyüdük. Çalışan sayımızdaki büyümeyi verimliliğe dönüştürebilmek için de önlemlerimizi aldık. Müşteri temsilcilerimizi en kısa sürede donanımlı hale getirecek çalışmalar başlattık. Yaptığımız analizlere göre Çağrı Merkezi'mizde müşteri memnuniyet onayı, 2020 ilk çeyrek ile kıyaslandığında yüzde 43.88 arttı. Pandemi sürecinde müşteri deneyimi konusuna ağırlık verdik. Bireysel Mobil Bankacılık uygulamamızın ara-

yüzlerini yeniledik.

KULLANIMDA % 35 ARTIŞ

Bu dönemde tüketiciye güvenli ödeme konusunda ne tür kolaylıklar sağladınız?

■■■■ Özellikle pandemiden sonra temassızlık, en önemli başlık haline geldi. VakıfBank olarak temassızlık yıllardır gündemimizde olan bir teknoloji olduğu için pandemiye çok hazır girmiş olduk. Temassız bankacılık kapsamında; telefonla temassız ödeme uygu-

lamasını geliştirdik. VakıfBank Mobil Bankacılık ile devreye aldığımız Mobil Temassız Ödeme (HCE) teknolojisiyle müşterilerimiz cep telefonlarını aynen temassız kart gibi alışverişlerinde kullanabiliyor. 5 milyon kredi kartımızın yaklaşık 2,5 milyonunu temassız kartlarımız oluşturuyor. Temassız kartlarımızla yapılan işlem hacmi de her geçen ay daha çok artıyor. Son bir ayda bu hizmetimizi kullananların sayısının yaklaşık yüzde 35 artması da doğru yolda olduğumuzu gösteriyor.

7 GÜN 24 SAAT KOLAY PARA GÖNDERİLEBİLİYOR

■■■■ Bu dönemde kartı olmayan banka müşterileri için Self Servis İnternet Bankacılığı hizmetini başlattıklarını anlatan Ferkan Merdan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Yeni nesil çipli kimlik kartı olan müşterilerimiz NFC özelliğine sahip mobil cihazlar sayesinde kimlik kartlarını cihazlarına okutarak kolaylıkla İnternet Bankacılığı müşterisi olabiliyor. Türkiye'de ilk kez bir bankanın müşteriye sunduğu Self Servis İnternet Bankacılığı hizmetinden yaklaşık 500 bin işlem yapıldı. TCMB ve BKM tarafından geliştirilen kişisel özel bir bilginin bir hesaba tanımlanmasıyla 7 gün 24 saat kolay para gönderimine hazırlık olan KOLAS sisteminde de öncü olduk."

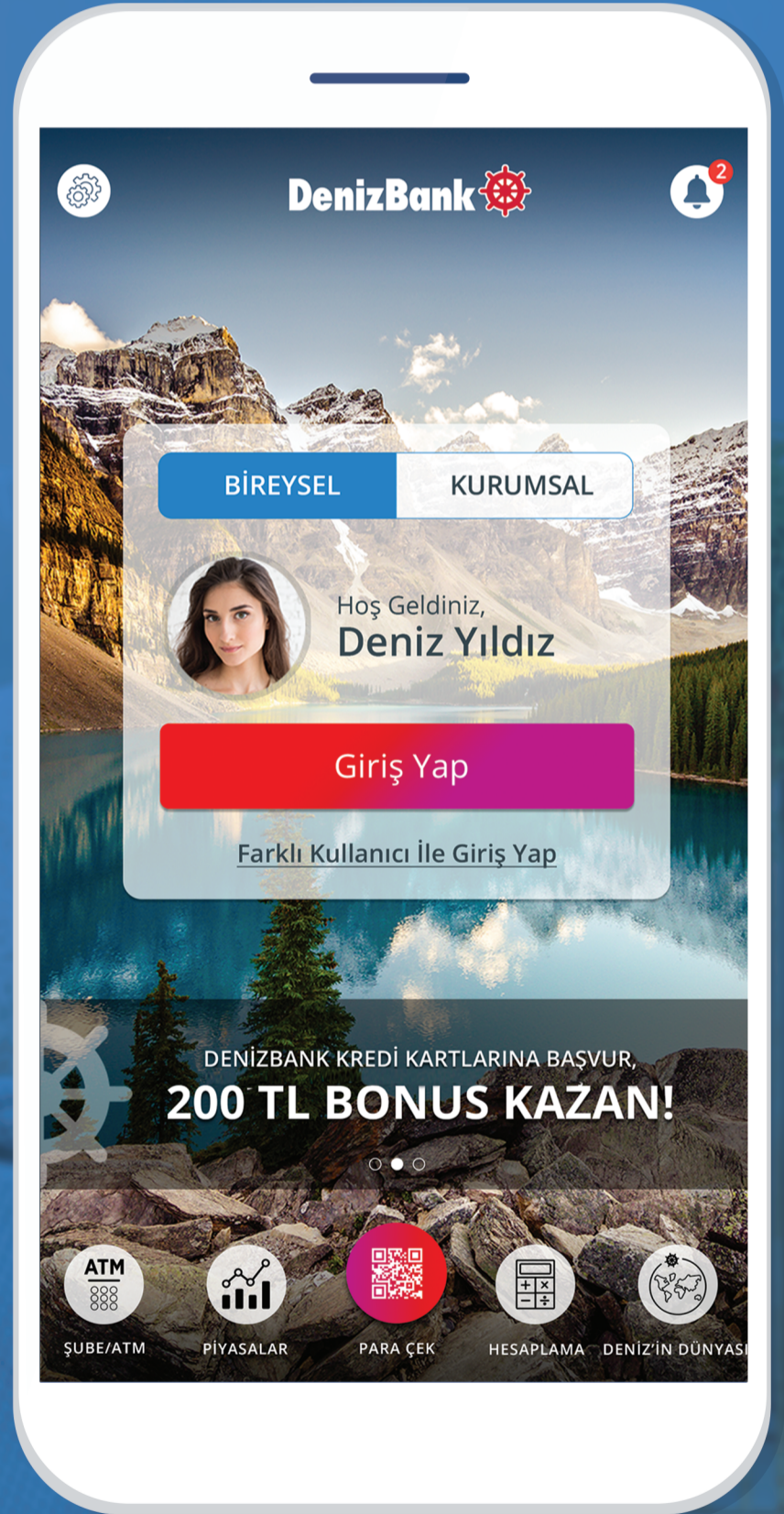


MobilDeniz

BANKA ŞUBENİZ HER AN CEBİNİZDE!

Cep telefonunuza MobilDeniz uygulamasını indirin, bankacılık işlemlerinizi evinizden çıkmadan kolaylıkla halledin!

- EFT ve Havale işlemlerinizi ücretsiz gerçekleştirin.
- QR Kod ile para çekin.
- 7/24 faturalarınızı ödeyin.
- Altın, döviz ve yatırım işlemlerinizi yapın.
- Nakit Avans / Kredi kullanın.



ENBD

DenizBank



E-ticaret platformu da kurulacak

Hüseyin Aydın, "Bu yeni ve güçlü bir başlangıç olup daha da geliştirilmeye imkân tanınmaktadır. Yakın zaman içinde 'güvenli ticareti' yaygınlaştırmak amacıyla kurduğumuz yapıyı e-ticaret platformuna dönüştürmek öncelikli hedeflerimizden biridir. Projenin ülkemize, üreticimize, tüccarımıza, tüketicimize hayırlı olmasını temenni ediyorum" ifadelerini kullandı.

Limitler kredibilite ve ciroya göre belirlenecek

Projeyle alıcıların nakit akışı rahatlayacak. Mal almak gerekince, bu kart ile para ödemedi satın alma yapılabilecek. Satıcı da 'Bu kimdir?' diye endişe etmeden malını güvenle satıp, parasını bankadan tahsil edebilecek. Tüm oda, borsa ve sektör meclisi üyeleri Ziraat Bankası tarafından, ciro ve kredibiliteye göre belirlenecek limitler dahilinde bu sistemden yararlanabilecek. Tedarik zincirini güven altına alacak bu sistem KOBİ'lerin kredi faizlerinin düşmesine de yardımcı olacak.

Ticarete ve üretime güvenli finansman geldi

Ziraat Bankası ve TOBB firmaların nakit akışını kolaylaştırmak için işbirliğine gitti. Anlaşmayla TOBB'a bağlı üye işyerleri Ziraat Bankasına ait Bankkart Başak'la yapacakları alımlarda 540 güne kadar vadeyle finansmana sahip olacak.

ZIRAAT Bankası ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) yeni bir iş birliği yaptı. Dünya genelinde yaşanan ve Türkiye'yi de etkileyen koronavirüs salgınının ekonomik hayata, üretim ve istihdama ilişkin olası hasarlarını en aza indirme hedefiyle Ziraat Bankası olarak yeni bir uygulamayı hayata geçirdiklerini kaydeden Ziraat Bankası Genel Müdürü Hüseyin Aydın, üye iş yeri ve kurumsal kart yapısı üzerinden sunulacak özel fiyatlandırma-vade avantajının yanı sıra alıcı ve satıcı arasında 'Güvenli Ticaret Sistemi' kurmayı sağlayan 'Bankkart Başak Tedarik

Zinciri Finansmanı' ürününün geliştirildiğini anlattı.

540 GÜN VADE

Bankkart Başak Tedarik Zinciri finansmanı ürünüyle topraktan sofraya, denizden masaya, 360 derece yaklaşımıyla üretim ve ticaret zincirinin bütün halkalarını, sektörlerdeki tüm tarafları finansal açıdan desteklediklerini söyleyen Aydın, şöyle konuştu: "Bu ürünümüzle alıcılar ve satıcılar arasında büyük bir tedarik zinciri kuruyor, üye iş yeri ve kurumsal kart altyapımız üzerinden özel fiyatlandırma

ve vade avantajı sunuyoruz. Alıcı ile satıcı kendi aralarındaki ticareti, kartlı ödeme sistemi üzerinden güvenli bir şekilde yapacak, bu sayede iş hacimlerini arttırabilecek. Alıcı ve satıcı arasında oluşabilecek tahsilat riski ortadan kalkacak, alıcının ürün ve ham maddeye daha hızlı ulaşması sağlanacak. Alıcı ve satıcı kendi nakit akışlarına uygun ödeme takvimi oluşturabilecek. TOBB ve bağlı 365 oda/borsa ile 61 sektör meclisi üyesi iş yerleri Ziraat Bankasının kurumsal kartı Bankkart Başak ile yapacakları alımlarda 540 güne kadar vade ve finansal avantajlardan yararlan-

abilecek. Anlaşmalı mesleki birlik veya dernek üyesi satıcılar ise özel oranlarla ertesi gün ya da banka garantisizle blokeli veya taksit vadelerinde tahsilatlarını gerçekleştirme imkanı elde edecekler."

RİSKLER KALKACAK

Yeni sistem sayesinde işletmelerin nakit akışlarını doğru yönetmelerinin sağlanarak, geçici likidite sorunları nedeniyle üretime ara vermelerinin engelleneceğini söyleyen Aydın, özellikle Türk Lirası kaynağın ekonomide görece kıt olduğu göz önüne alındığında, finansmanın doğru yerde kullanılmasının, kaynakların doğru dağılımının sağlanması işlevinde önem arz ettiğini belirtti. Aydın, bu sistemle, zincirdeki riskleri ortadan kaldırarak ticaretin daha etkin ve verimli yapılmasını desteklediklerini, alıcının finansman ihtiyacını karşıladıklarını, üretim, istihdam ve ticarete istikrar ve devamlılığı sağladıklarını dile getirdi.

TEDARİK ZİNCİRİ AKSAMAYACAK

TOBB üyelerine ticari mal alım-satımlarında, 'Güvenli Ticaret Sistemi' ve kolay finansman imkanı getiren anlaşma, tedarik zincirinin aksadan sürdürülmesine ciddi katkı sağlayacak. Alıcı ve satıcının güven içinde alışveriş yapmasının önünü açan anlaşma sayesinde üreticiler veya satıcılar tahsilatla uğraşmadan güven içinde mallarını satabilecek. Böylece nakit akışı öngörülebilir hale getirilmiş olacak. Anlaşmayla alıcılar 1.5 yıla varan vadelerle kredi ulaşabilecekler.



Ziraat Bankası Genel Müdürü
Hüseyin Aydın

İHTİYAÇ DUYDUĞUNUZ ANDA
VADAA YANINIZDA!

WORLD'DEN DiJiTAL KART

Türkiye'nin en çok tercih edilen kartı Worldcard'ın artık dijitali var.
Siz de dijital karta başvurunuzu yapın, alışverişinize hemen başlayın.

HEMEN
BAŞVUR
HEMEN
KULLAN

YapıKredi

WORLD



WORLD
MOBİL

YapıKredi

YapıKredi

WORLD

EKONOMİYE 41.3 MİLYAR TL'LİK DESTEK



Vakıf Katılım, 2020 yılı üçüncü çeyreğinde aktif büyüklüğünü bir önceki yıla göre yüzde 75,6 artışla 53.3 milyar TL'ye taşıdı. Kurum, nakdi ve gayri nakdi toplamda 41.3 milyar TL fon kullandırırken, Türkiye genelinde 114 şube sayısına ulaşarak, çalışan sayısını 1500'ün üzerine çıkardı.

KURULUŞUNUN üzerinden 5 sene geçen ve katılım finans sektörüne ayrı bir soluk getiren Vakıf Katılım hem sektörün hem de ülke ekonomisinin gelişmesi için çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Ülkemizin yaşadığı her zorlu dönemde Vakıf Katılım olarak üzerlerine düşen görevi yerine getirdiklerini belirten Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş şöyle konuştu: "2020 yılı üçüncü çeyreğinde aktif büyüklüğümüz bir önceki yıla göre yüzde 75,6 artışla 53.3 milyar TL'ye, toplanan fonlar ise yüzde 66,5 artışla 38.2 milyar TL'ye taşındı. Gerek güçlü fonlama kaynaklarımız, gerekse öz kaynaklarımızla reel sektöre desteğimizi artırarak, nakdi ve gayri nakdi toplamda 41.3 milyar TL fon kullandırdık" dedi.

KOBİ'LERE 3.3 MİLYAR AYIRDI

Hazine ve Maliye Bakanlığının pandemi sürecinin ülke ekonomisine etkilerini bertaraf etmek amacıyla açıkladığı ve birçok sektöre can suyu olan Ekonomik İstikrar Kalkanı paketine aktif rol aldıklarına vurgu yapan Göktaş, "Bu kapsamda büyük emek harcayarak son dönemde ekonomimize 4.5 milyar lira kaynak sağladık. Bu kaynağın 3.3 milyar TL'sini KOBİ ve ticari olarak tanımladığımız küçük ve orta büyüklükteki işletmelerimize aktardık. Bunu yaparken de temel hedefimiz ekonomideki çarkların dönmesi, ticaretin devam etmesi, imalat sanayinin ve ihracatın büyümesi oldu" diye konuştu.

Pazardan % 7.1 pay alıyor

2020'nin tüm zorlu süreçleri içerisinde katılım finans sisteminin büyümesini sürdürdüğünü dile getiren Göktaş, 'Eylül sonu itibarıyla 2019 yıl sonuna göre kullanılan fonlarda yüzde 60.7'lik büyüme gösteren ve piyasalara 240.235 milyar TL destek veren sektörümüz, aktif büyüklükte de aynı dönemde yüzde 49.9 yükseliş sergileyerek 426,285 milyar TL'ye ulaştı. Bu da bankacılık sektöründen alınan payı yüzde 7.1 seviyelerine taşıdı. Şu an sektörümüz yaklaşık 17 bin kişiye istihdam sağlıyor" dedi.

Aşı çalışmalarını finanse edecek

Şimdiye kadar olduğu gibi önümüzdeki dönemde de çalışmalarını büyük bir heyecan ve dinamizmle yürütmeye odaklanacaklarını dile getiren Göktaş sözlerini şöyle sürdürdü: "Ekonomimize en yüksek katkıyı sunacak olan ve '4İ' olarak adlandırdığımız 'imalat, istihdam, ihracat ve inovasyon' alanlarına yönelik faaliyet gösteren tüzel müşterilerimize özel ürün ve paketler sunacağız. Ayrıca mahalli idareler ile iş birliklerimiz kapsamında yerel belediyelerin kalkınmasına yönelik projeler üretmeye devam edeceğiz. Sağlık sektöründe yapılan yatırımların ve ilaç, aşı gibi Ar-Ge çalışmalarının finanse edilmesi ile sağlık alanında ülkemizin kaynaklarını artırmayı destekleyeceğiz. Tarım bankacılığı kapsamında tarım borsalarında "Elektronik Ürün Senetleri" alım satımına aracılık ederek ve bu senetler üzerinden çiftçilerimize finansman sağlayarak bu alanda da büyüyeceğiz."

4 finansman paketini hayata geçirdi

Gerçek ve tüzel kişi işletmeler için Hazine Destekli KGF kefaletiyle 'İşe Devam Finansman Desteği' ve 'Çek Ödeme Destek Finansmanı' ürünlerini devreye aldıklarının altını çizen Göktaş "Bireysel müşterilerimize yine KGF garantörlüğünde 'Bireysel İhtiyaç Desteği Finansmanı' ürünümüzle yaklaşık 3.5 milyar TL finansman desteği sağladık. Normalleşme sürecine geçiş ve sosyal hayatın canlanması için vatandaşlarımızın finansman ihtiyaçlarının uygun şartlarda

sağlanabilmesi amacıyla konut finansmanı, taşıt finansmanı, tatil destek finansmanı ve sosyal hayata destek finansmanı olarak dört yeni finansman paketini hayata geçirdik" dedi. Pandemi sürecinden kaynaklanan engellere rağmen şubeleşme çalışmalarını da ara vermeden sürdürdüklerini anlatan Göktaş, şu ana kadar 114 şube sayısına ve 1500 çalışana ulaştıklarını söyledi.

Vakıf Katılım Genel Müdürü
İkrâm Göktaş



SEN NEREDEYSEN, İŞİN NEREDEYSE, BANKAN ORADA.

Sana her yer CEPTETEB.

Sadece CEPTETEB'e girersin, ticari ya da bireysel tüm bankacılık işlemlerini olduğun yerden, dilediğin zaman yaparsın.
CEPTETEB; evde, işte, cepte, neredeyse seninle.



TEB

cepteteb.com.tr / 0850 222 09 29





Emekli olup BES'te kalan var

■ ■ ■ ■ Bireysel emeklilikten emekli olunabilmesi için 10 yıl süreyle sistemde kalınması ve 56 yaşın doldurulması gerektiğini hatırlatan Atilla Benli, 17inci yılını geride bırakan sistemden bugüne kadar 132 bine yakın kişinin emekli olduğunu altını çizdi. BES'in büyük bir başarı hikayesi olduğuna dikkat çeken Benli, "Sisteme yakından baktığımızda bazı vatandaşlarımız emeklilik sürelerini doldurmalarına rağmen ayrılmayıp birikime devam ediyor. Emeklilik Gözetim Merkezi verilerine göre 107 bine yakın kişi, BES'te emekliliği hak etmesine rağmen sistemde kalmayı tercih etti. Bu da sisteme olan güvenin önemli bir kanıtı. 56-59 yaş aralığında 51 bin, 60-69 yaş aralığında 48 bin, 70 yaş ve üzerinde ise 8 bin adet sözleşmesi olan katılımcımız emeklilik hakkını kazanmalarına rağmen BES'te tasarruf etmeye devam ediyor" diye konuştu.

TSB Başkanı Benli, geçen yıl 24 bin 131 kişinin emekli olup, BES birikimlerini aldığını belirterek, "Emekli olanlar, sisteme 1.6 milyar TL katkı payı öderken emekli olduklarında 2.5 milyar TL geri ödeme aldılar" dedi.

TÜRKİYE Sigorta Birliği (TSB), devlet katkısının BES'in büyümesinde ve teşvik edilmesinde önemli bir etken olduğunu belirterek, katılımcıların yıl bitmeden ek katkı payı ödeyerek 2020 yılı için geçerli maksimum devlet katkısı tutarı olan 8 bin 829 TL'yi hak edebileceklerini hatırlattı. TSB Başkanı Atilla Benli, "107 bine yakın katılımcımız BES'teki devlet katkısı ve getiri nedeniyle emekliliğe hak ettiği halde sistemde kalmayı tercih ediyor" dedi.

YÜZDE 25'İ DEVLETTEN

■ ■ ■ ■ Türkiye Sigorta Birliği (TSB), Bireysel Emeklilik Sistemi'nde (BES) devlet katkısı uygulamasının avantajlarını vurguladı. Devlet katkısının BES'e düzenli ya da toplu olarak yatırılan tüm katkı payları için yüzde 25 oranında ödendiğinin hatırlatıldığı açıklamada, sistemin bu sayede çok daha kazançlı hale geldiği ifade edildi. Bireysel Emeklilik Sistemi'nin bireysel tasarruflar için çok önemli olduğunun altını çizen Türkiye Sigorta Birliği Başkanı Atilla Benli şunları söyledi:

■ ■ ■ ■ "BES, ülkemizde tasarruf alışkanlıklarının kazandırılması için bü-

yük önem taşıyor. Bu nedenle ilk günden bu yana sistemin teşvik edilmesi için pek çok başarılı çalışma gerçekleştirildi. Bunlardan en önemlisi kuşkusuz 2013 yılında başlayan yüzde 25 devlet katkısı uygulaması. Bu uygulamanın sistemin bugünkü büyüğüne erişmesinde çok önemli paya sahip olduğunu düşünüyorum."

ÜST LİMİT 8 BİN 829 TL

■ ■ ■ ■ Devlet katkısı, ödenen katkı paylarının yüzde 25'i oranında devlet tarafından ödenen tutardır ve üst limiti, brüt asgari ücretin yıllık tutarının yüzde 25'i olarak hesaplanır. 2020 yılı için bu tutar 8 bin 829 TL'ye, bu yıl içinde sunulan maksimum devlet katkısı tutarından yararlanmak isteyenler kalan limit bilgisini şirketlerinden öğrenerek, yılın son ayında ek katkı payı ödemesi yapabilirler.



Bu topraklarda küçük iyilikler karşılıksız yapılır

İşte bu yüzden **Mobil Şube ve İnternet Şube'den** yapılan **EFT, havale gibi birçok bankacılık işlemi** ile 20 bini aşkın kamu bankası ve **PTT ATM'lerinden** yapılan pek çok işlem **BİZDE ÜCRETSİZ.**

**ŞART
YOK
KOŞUL
YOK**



Üstelik Mobil Şube ve İnternet Şube'den **17.20'**ye kadar EFT yapabilirsiniz.



YAPI & YAPI

GELECEĞİ
YAPILANDIRIYORUZ
BUILDING THE FUTURE

İstanbul Finans Merkezi SPK Binası
Istanbul Finance Center SPK Building



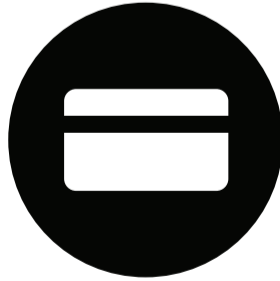
PAYCELL HAZIR LİMİT'LE ÖZGÜRCE HARCAMAYA HAZIR MISIN?



- Paycell Hazır Limit, anlaşmalı Paycell noktalarında kullanabileceğin sana özel belirlenmiş bir alışveriş limitidir.
- Üstelik bu limiti Paycell Kart'ına aktararak her yerde kullanabilir veya nakit olarak çekebilirsin.
- Kullandığın tutarın geri ödemesini ise Turkcell faturana yansıtarak kolayca yaparsın.



Paycell uygulamasını
indir



Paycell Hazır Limit'ini
kartına aktar



Dilediğin yerde
kullan



Geri ödemesini
Turkcell faturana
yansıtarak yap





Ziraat Katılım



Bilgi teknolojilerinde ortaklığa sıcak bakıyor

■ ■ ■ ■ Özdemir, katılım finans sistemini büyütecek en önemli enstrümanlardan birinin muşaraka olduğunu, dünyada da örneklerinin az bulunduğunu belirtti. Ziraat Katılım olarak bunun güzel örneklerini vermeye çalıştıklarını anlatan Özdemir, Türkiye'de geçmiş yıllarda ağırlıklı olarak inşaat sektörü üzerine düşünülmüş projeler yapıldığına değindi. Ziraat Katılım olarak, inşaat sektörünün dışında imalat sanayi, tekstil sanayi ve biyoteknoloji alanında gerçekten örnek projelere imza attıklarını ve atmaya da devam ettiklerini söyledi. Metin Özdemir, stratejik ürünlere yönelik kar-zarar ortaklığı projelerine yatırım yaptıklarını belirterek, "Ülkemizde üretimi az olan ya da hiç olmayan ürünlere yönelik projelere yatırım yapıyoruz. İhracatını artırmak, ithalatı azaltmak noktasında da amacımız var. Bilgi teknolojileri alanında çok proje geliyor. Burada da Türkiye'de girilmemiş niş alan bulursak kar-zarar ortaklığı yapabiliriz" dedi.

Ziraat Katılım stratejik ürünlerde kâr-zarar ortaklığı yapıyor

Stratejik ürünlere yönelik kâr-zarar ortaklığı projelerine yatırım yaptıklarını belirten Ziraat Katılım Genel Müdürü Özdemir, "Ülkemizde üretimi az olan ya da hiç olmayan ürünlere yönelik projelere yatırım yapıyoruz" dedi.

TÜRKİYE Katılım Bankaları Birliği (TKBB) Yönetim Kurulu Başkanı ve Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir, stratejik ürünlere yönelik kar-zarar ortaklığı projelerine yatırım yaptıklarını belirterek, "Bilgi teknolojileri alanında çok proje geliyor. Burada da Türkiye'de girilmemiş niş alan bulmamız durumunda kar-zarar ortaklığı yapabiliriz" dedi.

AKTİFLERİ %50 BÜYÜDÜ

■ ■ ■ ■ Ziraat Katılım olarak 9 aylık dönemde aktiflerinin yüzde 50'nin üzerinde büyüdüğünü belirten Özdemir şunları kaydetti: "Aktif büyüklüğümüz 54 milyar lirayı aştı. Aynı dönemde katılım finans sektörü de yüzde 50 civarında büyüme kaydetti. Ziraat Katılım olarak kullandığımız fonlar da yüzde 40 civarı artışla 40 milyar liraya ulaştı. Bu dönemde fon toplama faaliyetlerimize daha fazla ağırlık verdik. Bu alanda da yüzde 67'lik artış yakaladık ve topladığımız fon 42 milyar lirayı aşmış oldu. Salgının tüm olumsuzluklarına rağmen 2020 yılını Ziraat Katılım olarak iyi geçirmiş olarak görüyorum. Salgın ortamından çıktuktan sonra tempomuzu daha artırarak 2021 yılında hem bankamızı büyütmeye devam edeceğiz hem de katılım finans sektörüne katkımızı sürdüreceğiz."

ma faaliyetlerimize daha fazla ağırlık verdik. Bu alanda da yüzde 67'lik artış yakaladık ve topladığımız fon 42 milyar lirayı aşmış oldu. Salgının tüm olumsuzluklarına rağmen 2020 yılını Ziraat Katılım olarak iyi geçirmiş olarak görüyorum. Salgın ortamından çıktuktan sonra tempomuzu daha artırarak 2021 yılında hem bankamızı büyütmeye devam edeceğiz hem de katılım finans sektörüne katkımızı sürdüreceğiz."

HEDEF: %15 PAY ALMAK

■ ■ ■ ■ Metin Özdemir, 2016 yılında katılım finans kurumlarının sektördeki payının yüzde 4,8 olduğunu, eylül sonu itibarıyla ise bu oranın yüzde 7,5'i aştığını söyledi. Katılım finans sektörünün bu tempoyla faaliyetlerini sürdürmesi durumunda TKBB'nin ortaya koyduğu stratejik hedef doğrultusunda

2025'te yüzde 15'lik payı yakalamayı arzu ettiklerini belirten Özdemir, "Bu tempoyla yüzde 15'lik payı yakalayacağımızı hatta geçeceğimizi düşünüyorum. 6 katılım finans kurumu olarak 46 konvansiyonel bankayla yarışıyoruz. İncin'dan dolayı bankalarla çalışmayan vatandaşlarımıza katılım finans sistemi prensipleri doğrultusunda bankacılık hizmeti sunmak istiyoruz, tasarruflarını değerlendirmek, ekonomiye kazandırmak istiyoruz. 2021 yılı bunun örneklerini göreceğimiz bir yıl olacak" diye konuştu.

Borç finansmanı değil risk finansmanı olmalı

■ ■ ■ ■ Ziraat Katılım Genel Müdürü Özdemir, katılım finans sektörü olarak fon kullanımını; borç finansmanı (mura-baha, istisna, selem, iyne ve icare) ve risk finansmanı (mudaraba ve muşaraka) yöntemleriyle yaptıklarını anlattı. Mudarabayı ağırlıklı fon toplama kullandıklarını belirten Özdemir, «Aslında bunu fon kullanımında da yapabiliyoruz. Örneğin, startup'lara, girişimci adaylarına katılım finans sektörü mudaraba yönetimiyle destek oluyor" dedi. Muşaraka olarak bilinen kar-zarar ortaklığı işlemlerinin de yapıldığını ancak fazla kullanılmadığına dikkati çeken Özdemir, katılım finans sistemini borç finansmanından

kurtarıp (mura-baha/peşin alıp vadeli satma), risk finansmanına yönlendirmek gerektiğini söyledi.



Ziraat Katılım Genel Müdürü
Metin Özdemir



TÜRKİYE SİGORTA

Güçü, adında.

Asırlardır değişmeyen dayanışma kültürümüz ve zor zamanda birbirimize destek olma geleneğimiz, sigortacılık alanındaki en çağdaş uygulamalar ve en son teknolojiyle birleşiyor.

Bu topraklar üzerindeki en büyük projeler de en küçük hayaller de artık Türkiye Sigorta güvencesinde.

**Çünkü biz adımızı ve gücümüzü
Türkiye'den alıyoruz.**



Faizsiz finans mümkün

■ ■ ■ Katılım finans kurumlarının İslami prensiplere uygun çalışıp çalışmadığıyla ilgili hanehalkının bazı şüphelerinin olduğunu ifade eden Kaya, katılım finans kurumlarının çalışmalarında ahlaki ilkelere uygun davrandıklarına dair ise hanehalkında güçlü bir algı olduğunu gördüklerini anlattı. Kaya, genel olarak faizsiz finansal sistemin mümkün olup olmadığını sordukları hanehalkının, yüzde 56'sının bunun mümkün olduğunu düşündüğünü aktardı.

% 5'lik kesim BES'ten çıktı

■ ■ ■ Anket yaptıkları hanehalkının yüzde 11'inin bireysel emekliliğe dahil olduğunu, yüzde 5'inin ise sistemden çıktığını belirten Kaya, "Sistemden neden çıktıklarını sorduk. İlk neden kendi param en iyi ben yönetim. İkincisi getiri oranlarının düşüklüğü. Hanehalkının Bireysel Emeklilik Sistemi'nde fonların yönetimiyle ilgili olarak endişeler nedeniyle sistemden çıktıklarını görüyoruz. Buradaki şeffaflığın artırılması, fonların yönetim performansının yükseltilmesiyle birlikte Bireysel Emeklilik Sistemi'nde kalış oranının önemli düzeyde artacağını düşünüyoruz" diye konuştu.

ÖNCE TEDBİR SONRA YATIRIM GELDİ

Türkiye Hanehalkı Finansal Algı ve Tutum Araştırması sonuçları açıklandı. Araştırma sonuçları; hanehalkının yüzde 20'sinin tasarruf edebildiğini, yatırım amaçlı tasarrufların tedbir amaçlı tasarruflardan sonra geldiğini ortaya koydu.

CUMHURBAŞKANLIĞI Finans Ofisi, 49 ilden 15 bin hanenin katılımıyla yaptığı 'Türkiye Hanehalkı Finansal Algı ve Tutum Araştırması' sonuçlarını açıkladı. Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi Başkanı Prof. Dr. Göksel Aşan, "Araştırmada ana amacımız finansal piyasaların derinleştirilmesi ve bankacılık dışı kesimin büyütülmesi konusunda alacağımız veya alınması gereken kararlar ne ise ona bir baz oluşturmak. Bu alanda sadece bizim çabalarımızın değil, akademik çabaların da değerli olduğunu düşünüyoruz. Bu akademik çabalara bir kaynak oluşturmayı da amaçlıyoruz" dedi.

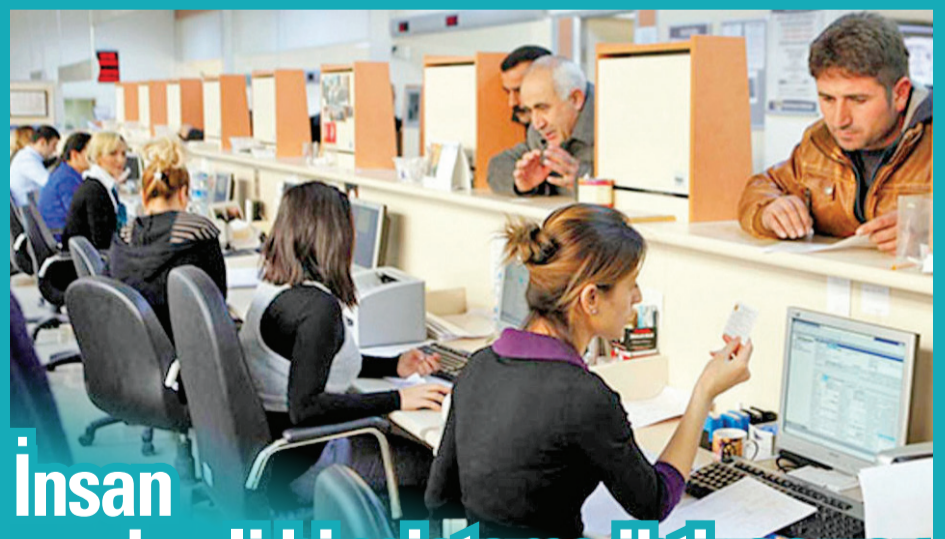
BANKACILIK DIŞI ALTERNATİF ŞART

■ ■ ■ Araştırmada gerçekten ilginç ve sürpriz sonuçlar elde ettiklerini anlatan Aşan, "İnsanların elde ettikleri parayla ne yaptıklarına baktığınızda ilk adres büyük çoğunlukla bankalar oluyor. Bu bizim bir şekilde bankacılık dışındaki alternatifleri insanlara çok da ulaştıramadığımızı da

gösteriyor. Bu tek başına kamunun yapabileceği bir süreç değil, kamu ile bankacılık dışı finansal sektörün bir arada daha uzun süre çabalamasını gerektiren bir konu" diye konuştu.

TASARRUF EDENLERİN ORANI %20

■ ■ ■ Hanehalkının müteşebbis bir tarafının olduğunu, yeterli nakit elde ettiğinde iş kurmayı düşündüğünü belirten Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi Müşaviri Doç. Dr. Hüseyin Kaya ise, hanehalkının kamunun denetleyici olarak yer almasını önemli bir güvenlik kaynağı olarak gördüğünü ve o ürüne yatırım yapmasına pozitif etki ettiğini dile getirdi. Kaya, 2019 ikinci yarısı saha araştırması sonucuna göre hanehalkının yüzde 20'sinin tasarruf edebildiğini ifade ettiğini, yatırım amaçlı tasarrufların tedbir amaçlı tasarruflardan sonra geldiğini belirterek, tasarruf etmeme nedeninin ise gelir yetersizliği ve beklenmedik harcamaların çıkmış olması olarak görüldüğünü kaydetti.



İnsan merkezli bir sisteme ihtiyaç var

İnsan merkezli bir sisteme ihtiyaç var

■ ■ ■ Kaya, hanehalkının genel olarak finansal sistemden memnun olmadıklarını belirterek, insan merkezli bir finansal sisteme ihtiyaç olduğunu bildirdi. Kaya, hanehalkının mevcuttaki katılım finans

kurumları ile konvansiyonel finans kurumlarının hizmetleri arasındaki farkının tam olarak zihninde net olmadığı sonucuna ulaştıklarını belirterek, hanehalkının yüzde 25'inin faiz ve kar payının aynı şey olduğunu düşündüğünü söyledi.



Konutun Markasından
YENİ YILA YAKIŞIR AVANTAJLAR



AVRUPA KONUTLARI ATAKENT 4



AVRUPA KONUTLARI ÇAMLIVADI



AVRUPA KONUTLARI YAMANEVLER

Mutluluğun yaşam merkezlerini kuran Avrupa Konutları'ndan yeni yıla yakışır yepyeni avantajlar!

Avrupa Konutları Atakent 4, Çamlıvadi ve Yamanevler projelerinden dilediğiniz daireyi seçin, avantajlı vade oranlarıyla Avrupa Konutları ailesine katılın, ayrıcalığı yaşamaya hemen başlayın. Yeni yılda da mutluluklar sizinle olsun...



Sendikasyon dışında da kaynak temin edildi

■ ■ ■ ■ Yılın ikinci yarısında sendikasyon dışında da kaynak temin edildi. Ülker Bisküvi, 22 Ekim'de 650 milyon dolarlık tahvil ihracı gerçekleştirdi. Ülker Bisküvi, salgın döneminde tahvil ihracı gerçekleştiren Türkiye'deki ilk gıda şirketi oldu. Türk Eximbank, sendikasyonun haricinde 26 Kasım'da ICBC Turkey Bank AŞ ile ihracatın finansmanına destek sağlamak üzere 200 milyon avro tutarında 2 yıl vadeli kredi anlaşması imzaladı. Böylece Akbank, DenizBank, Garanti BBVA, İş Bankası, QNB Finansbank, TEB, TSKB, Türk Eximbank, VakıfBank, Yapı Kredi ve Ülker Bisküvi, toplamda yaklaşık 6,8 milyar dolarlık dış finansman sağladı.

NORMALLEŞME DÖNEMİNDE SAĞLANAN YABANCI KAYNAKLAR TÜRKİYE'YE GÜVENİ PERÇİNLEDİ

Türk bankalarının büyük kısmını oluşturduğu şirketler, salgının en sert hissedildiği ikinci çeyrekte olduğu gibi yılın ikinci yarısında da uluslararası kuruluşlardan yaklaşık 6,8 milyar dolarlık finansman temin etti.

YENİ tip koronavirüs (Kovid-19) salgını küresel piyasaları ve ekonomileri derinden etkiledi. Yılın ikinci yarısında dünya genelinde normalleşme adımlarının atılması ve Kovid-19 aşısına ilişkin olumlu gelişmeler küresel risk iştahının artmasını da beraberinde getirdi. Türkiye, salgın sırasında aldığı tedbirler ve proaktif uygulamalarla dünya çapında övgü toplarken, uluslararası finansmana erişim konusunda da önemli bir başarı gösterdi. Salgının en derin hissedildiği nisan ve mayıs aylarında yaklaşık 6 milyar dolar sendikasyon kredisi sağlayan bankalar, yılın ikinci yarısında da 5 milyar 849 milyon dolar sendikasyon kredisi temin ederek, hem ülke ekonomisine hem de Türk bankacılık sektörüne olan güven tazeledi.

25 BAZ PUAN ARTIŞ

■ ■ ■ ■ Sendikasyon kredisi maliyetlerinde ülke risk primi gelişmeleri ve kredi derecelendirme kuruluşlarının kararlarına bağlı olarak yaklaşık 25 baz puan artış görüldü. Sendikasyon

kredilerinin maliyeti dolarda "libor + yüzde 2,50", avroda "euribor + yüzde 2,25" oldu. Vadesi dolan sendikasyon kredileri de yaklaşık yüzde 90 yenilendi. Türkiye Sınai Kalkınma Bankası (TSKB), 9 Temmuz'da 150 milyon dolar tutarında sendikasyon kredisi temin etti. 14 Ekim'de yaklaşık 700 milyon dolar tutarında sendikasyon kredisi sağlayan Akbank, gelen ilave taleplerle birlikte sendikasyon kredisini yaklaşık 800 milyon dolara yükseltti.

BANKALAR İLK SIRADA

■ ■ ■ ■ Yapı Kredi, 28 Ekim'de yılın ikinci yarısında en yüksek katılımla 805 milyon dolar, Türk Ekonomi Bankası (TEB), 30 Ekim'de yaklaşık 335 milyon dolar karşılığı yeni sendikasyon kredisi imzaladı. İş Bankası, 2 Kasım'da yaklaşık 770 milyar dolar karşılığı sendikasyon kredisi temin etti. QNB Finansbank, 16 Kasım'da sağlanan sendikasyon kredisi sayesinde yüzde 130 civarında yenileme rasyosuyla toplam 350 milyon dolar tutarında, Türkiye ekonomisine kaynak sağladı. Garanti BBVA, 19

Kasım'da yaklaşık 638 milyon dolar karşılığı sendikasyon kredisi sağladı. Türk Eximbank, 13 Kasım'da uluslararası piyasadan ihracatçılara yönelik 561 milyon dolar tutarında yeni sendikasyon kredisi imzaladı.

VakıfBank, 26 Kasım'da 660 milyon dolar tutarındaki yılın ikinci sendikasyon kredisini de başarıyla temin etti. DenizBank, 7 Aralık'ta yüzde 115 yenileme oranıyla 780 milyon dolarlık sendikasyon kredisi sağladı.



TÜRKİYE'DE ÜRETİYORUZ

Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz.
Bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.
Türkiye'de, farklı sektörlerde, binlerce çalışmamızla her adımda
daha güzel bir dünya hedefi ile ilerliyoruz.



SANKO

www.sanko.com.tr

İstanbul Finans ve Teknoloji Üssü kurulacak

Yatırımcı tabanı genişletilecek

■ ■ ■ ■ Finansal hizmetlere erişimin kolaylaştırılması, finansal bilincin ve yatırımcı tabanının geliştirilmesi için faaliyetler yürütülecek. İlk, orta ve yükseköğretim kurumlarında finansal okuryazarlık eğitimi yaygınlaştırılacak, söz konusu eğitimin, yaygın eğitim kapsamında yetişkinlere de verilmesi sağlanacak. Çalışanlara pay edindirme programları tanımlanacak. Faizsiz finans sisteminin ülke finans sistemindeki yeri güçlendirilecek, faizsiz finans alanında ürün ve hizmet çeşitliliğiyle insan kaynağı geliştirilecek, politika geliştirme süreçlerini destekleyecek araç ve mekanizmalar oluşturulacak. Bunun için Türkiye'nin faizsiz finans sistemindeki gelişmelerin daha sağlıklı izlenmesi ve analiz edilmesi için bu alanda geniş kapsamlı bir veri seti oluşturularak, etkin bir raporlama sistemi kurulacak.

Katılım sigortacılığı teşvik edilecek

■ ■ ■ ■ Katılım sigortacılığını teşvik edici mahiyette mevzuat ve kurumsal yapı geliştirilecek ve her tür risk grubuna hitap eder şekilde yaygınlaştırılacak. Bu kapsamda ilgili bakanlık ve kurumlarca Katılım Sigortacılığı Genel Görünüm ve Durum Tespit Raporu hazırlanarak katılım sigortacılığına ilişkin iyileştirme alanları tespit edilecek. Katılım sigortacılığı faaliyetlerinin faizsiz finans prensipleriyle uyumlu olacak şekilde gelişimini teminen katılım sigortacılığı mevzuatında değişiklik çalışması yapılacak. Etkin denetim ve gözetimi sağlamak amacıyla Katılım Sigortacılığı Denetim ve Gözetim Rehberi hazırlanacak.



2021 Yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı açıklandı. Programa göre finansal teknoloji (fintek) ekosisteminin Türkiye'de gelişmesine yönelik yol haritası oluşturularak, İstanbul Finans ve Teknoloji Üssü kurulacak.

2021 Yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı'na göre gelecek yıl mali piyasalarda birçok adım atılacak. Programdan yapılan derlemeye göre, reel sektörün finansman ihtiyacına düşük maliyetle cevap verebilen, farklı nitelikteki finansal araçları güvenilir kurumlar aracılığıyla geniş bir yatırımcı tabanına sunabilen ve İstanbul'un cazip bir küresel finans merkezi olma hedefini destekleyen, kurumsal yapısı güçlü bir finansal sektörün oluşturulması temel amaç olarak belirlendi. Finansal sektörün reel sektörün finansmanındaki etkinliği artırılacak ve reel sektörün sermaye piyasasından ve Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) gözetimindeki banka dışı finansal kuruluşlardan fon kullanması özendirilecek.

TEŞVİK SAĞLANACAK

■ ■ ■ ■ Bu doğrultuda Borsa İstanbul Özel Pazar şirketleri-

ne yapılan yatırımlar, belirli bir orana kadar, yatırım yapan şirketlerin dönem kazancından düşülecek. İlgili bakanlık ve kurumlar yasal düzenleme için teknik çalışmalar yapılacak. Aracı kurumların proje finansman fonu kurarak projeye dayalı menkul kıymet ihraç edebilmesine yönelik mevzuat düzenlemesi yapılacak. Bu kapsamda projeye dayalı menkul kıymetler tebliği hazırlanacak. Şirketlerin halka açılmasına destek olacak vergisel teşvikler sağlanacak. Yasal düzenleme için teknik çalışmalar yapılacak. Kamusal ve özel nitelikli varlık ve projelere dayalı, ortaklık temelli menkul kıymet enstrümanları geliştirilecek. Kamu Özel İş birliği (KÖİ) projelerinin finansmanında kredi piyasalarının yanı sıra sermaye piyasaları da araç olarak kullanılacak. İlgili bakanlık ve kurumlarca ulusal ve uluslararası alanlarda katılım sağlanacak toplantılarda KÖİ projelerinin finansmanı için kredi piyasalarının yanı sıra tah-

vil ihracı gibi alternatif sermaye piyasası araçlarının da borç üstlenimine tabi olabileceği hususlarında bilgilendirme yapılacak.

KREDİDE YENİ YAPI

■ ■ ■ ■ Bankaların ülkenin makroekonomik hedefleriyle uyumlu ücretlendirme stratejileri belirleyerek bütçe ve performans hedefleri koymasını sağlanacak. Türkiye'nin ulaşmaya çalıştığı makroekonomik hedeflere bankacılık sektörünün vereceği katkının artırılması ve mevcut kaynakların çarpan etkisi yaratacak şekilde verimli kullanılması amaçlarıyla, Bankalarda İyi Ücretlendirme Uygulamalarına İlişkin Rehber hükümlerinde, Avrupa Bankacılık Otoritesi (EBA), Uluslararası Ödemeler Bankası (BIS) dokümanları ve uluslararası iyi uygulama örnekleri esas alınarak gerekli revizyonlar yapılması sağlanacak. Bankaların kredi yaşam döngüsüne ilişkin çerçeve çizilerek,

kredilerin kullanımına dair yeni bir yapı oluşturulacak.

YOL HARİTASI ÇİZİLECEK

■ ■ ■ ■ Uluslararası iyi uygulamalardan yararlanılarak firmalara fırsat eşitliği sağlayan, güvenli bir finansal teknoloji (fintek) ekosisteminin oluşumu desteklenecek. Bu kapsamda fintek ekosisteminin Türkiye'de gelişmesine yönelik yol haritası oluşturulacak ve uygulamaya dair koordinasyon tek bir kamu kurumu tarafından sağlanacak. Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi, fintek ekosisteminin ülkede gelişmesine yönelik yol haritası oluşturacak. Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi tarafından Düzenleme Deney Alanı (Sandbox) ve Endüstri Deney Alanı oluşturularak, bunlar için gerekli mevzuat değişikliği yapılacak. İstanbul Finans ve Teknoloji Üssü kurulacak. Finans Ofisi sorumluluğunda İstanbul Finans Merkezi (İFM) bünyesinde bir Finans Teknopark kurulacak.



#ÇAK ÇEKİCİ

Her köşesi çok çekici ülkeye, çok çekici operatör yakışır.
Yüksek hız ve kaliteli çekim gücüyle; Turkcell'le bağlan hayata!

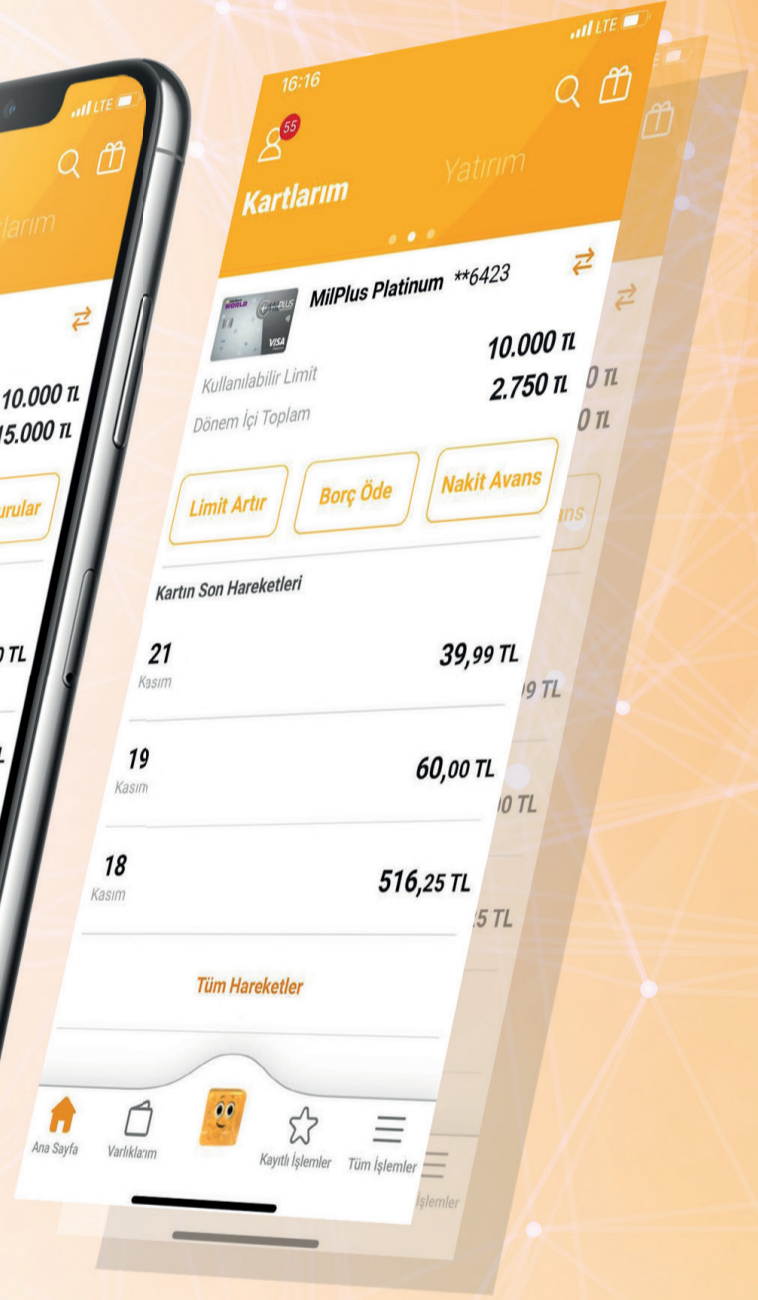
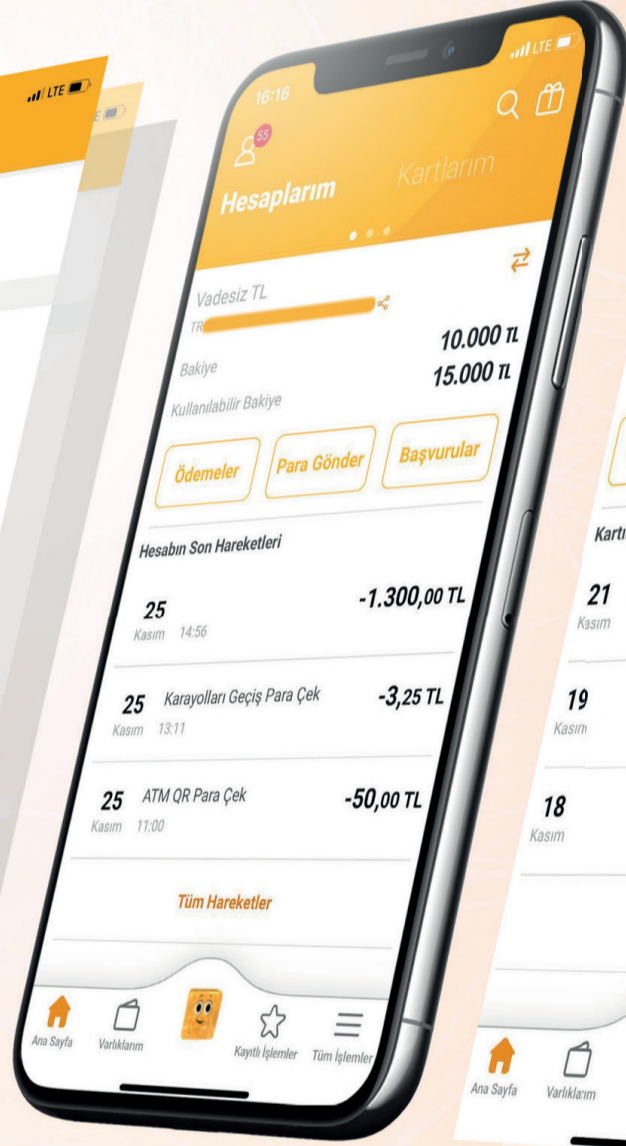


Kapsama, baz istasyonu ve coğrafi koşullara göre değişiklik gösterebilir. Detaylar turkcell.com.tr'de.

VakıfBank Mobil yenilendi şimdi daha hızlı ve daha pratik

Yenilenen VakıfBank Mobil Bankacılık ile
aklınıza gelebilecek her işlemi kolaylıkla gerçekleştirebilirsiniz.
Tüm özelliklere tek tıkla ulaşır, hızlıca çözer, zamandan da kazanırsınız.

VakıfBank, daima seninle.



444 0 724 | vakifbank.com.tr



VakıfBank
Burası Sizin Yeriniz

/vakifbank